



**АО "РАСКОМ» требуется Менеджер по продажам (B2B)**

с опытом работы в сфере продаж «Телеком-услуг», «кибербезопасность», «cloud».

от 120 000 до 180 000 рублей до вычета  
Полный рабочий день, полная занятость  
Опыт работы приветствуется

**В должностные обязанности Менеджера по продажам входит:**

- Выполнение индивидуального плана по продажам услуг, предоставляемых компанией – защита от DDoS, Cloud, видеоаналитика, выделенные каналы связи, интернет, телефония корпоративным клиентам.
- Поиск и привлечение новых клиентов.
- Обслуживание, сохранение и развитие текущей клиентской базы клиентов, закрепленной за менеджером.
- Консультации клиентов по телефону и при личном общении об условиях и сроках оказания услуг, их стоимости, условиях заключения договоров и т.д.
- Контроль своевременности оплаты по договорам, оформление процесса продажи услуг компании (договор, необходимые приложения и т.д.).
- Поиск новых возможностей в рамках своего сегмента продаж, участие в создании новых продуктов и услуг.
- Контроль дебиторской задолженности.

**Требования к кандидату:**

- Высшее образование (желательно в области связи)
- Опыт личных продаж от одного года в компаниях - операторах связи.
- Знания по услугам и оборудованию, предоставляемых компанией на рынок.
- Знание английского языка приветствуется.

**Условия:**

- Режим работы - полный рабочий день с 9:00 до 18:00.
- Испытательный срок три месяца.
- Бонусное вознаграждение по итогам работы за квартал.
- В социальный пакет входит страхование от несчастного случая и ДМС, отпуск 35 календарных дней.
- Оформление в строгом соответствии с трудовым законодательством.

**Резюме направить: [tk@rascom.ru](mailto:tk@rascom.ru)**

*Если вас заинтересовала данная вакансия, вы также можете направить резюме в отдел по работе с предприятиями СПбГУТ, e-mail: [rezume@sut.ru](mailto:rezume@sut.ru)*

*(812) 326-31-63 (доб. 20-49), каб. 354/1*

*В резюме укажите интересующую вакансию и наименование работодателя.*