

Вакансия: Менеджер по продажам IT оборудования.

Компания ИНРУТЕЛ - IT интегратор, занимается комплексными поставками телекоммуникационного оборудования, выполняет IT проекты «под ключ». Основные направления деятельности компании: видеоконференцсвязь, серверное и сетевое оборудование, телекоммуникационное оборудование.

Компания работает с 2014, имеет отличную репутацию на рынке. Наши заказчики - крупные предприятия России, такие как: Роснефть, Ростелеком, Мегафон, Адмиралтейские Верфи, Газпром и т.д.

В связи с расширением отдела продаж, компании требуется **Помощник менеджера по продажам**.

Эта должность предполагает, что в процессе обучения Помощник менеджера, получив необходимый опыт и знания, после испытательного срока перейдет на должность Менеджера по продажам.

Требования:

- образование - высшее (предпочтительно техническое или экономическое)
- вакансия, в том числе, подходит для начала карьеры! Если у вас нет опыта работы, но есть желание развиваться в продажах в IT сфере, наши специалисты научат вас всему!
- знание Excel
- внимательность
- ответственность, желание работать, обучаемость
- грамотная, хорошо поставленная речь
- хорошо развитые коммуникативные навыки
- английский язык – будет Вашим преимуществом
- позитивный настрой и нацеленность на результат
- активная жизненная позиция

Обязанности:

- выполнение указаний старшего менеджера
- работа с уже имеющейся базой заказчиков
- отработка входящих заявок, выполнение "холодных" звонков
- поиск новых заказчиков в проработанных направлениях
- выставление счетов из базы, формирование договоров с заказчиками.
- возможны командировки по России

Условия:

- комфортные условия труда в центре города, дружный коллектив, чай и кофе бесплатно
- зарплата: 50 000 р (после вычета НДФЛ) - оклад на испытательный срок 45 000- 1-3 месяца
- после испытательного срока оклад 50 000 р (после вычета НДФЛ)+ %% с продаж (обсуждается на собеседовании) прозрачная и понятная схема начисления бонусов.
- полный рабочий день

- оформление по ТК, белая з/п
- обучение специфики оборудования и работы в компании, лекции, тренинги, интерактивное обучение, посещение выставок, семинаров, корпоративных мероприятий производителей и дистрибьютеров, обучение техники продаж и техническим особенностям оборудования.
- офис в центре города (шаговая доступность метро)
- отсутствие задержек по выплате ЗП
- рабочий день с 9.30 до 18.00

Эта ВАКАНСИЯ предназначена для тех, кто стремится к высоким доходам и не желает ограничивать свой потенциал в зарплате. Мы ищем людей, готовых активно развиваться, работать в команде высококвалифицированных специалистов и стремиться к постоянному росту. Если вы ищете долгосрочную работу и готовы стать настоящим профессионалом, то эта вакансия идеально подходит для вас.

У нас в компании ИНРУТЕЛ вы найдете сплоченную команду, где руководители всегда рядом и готовы оказать поддержку и поделиться своим опытом. Мы предлагаем обучение навыкам продаж и заключению высоко маржинальных сделок в IT-сфере. Вам предстоит стать сильным звеном нашей команды, где у вас будет возможность проявить свои амбиции, преодолеть трудности и построить успешную карьеру.

Мы в ИНРУТЕЛ ценим работу наших сотрудников и создаем комфортные условия для их отдыха и развития. У нас вы найдете хорошо организованную рабочую атмосферу, где люди любят свою работу. Мы уверены, что вы полюбите наш коллектив и найдете в нем много единомышленников.

Присоединяйся к нам и стань сильным звеном команды ИНРУТЕЛ!

Резюме направить по email: sa@inrutel.ru

*Если вас заинтересовала данная вакансия, вы также можете направить резюме в отдел по работе с предприятиями СПбГУТ, e-mail: rezume@sut.ru
(812) 326-31-63 (доб. 20-49), каб. 354/1*

В резюме укажите интересующую вакансию и наименование работодателя.