

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО СВЯЗИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ
БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЙ
им. проф. М. А. БОНЧ-БРУЕВИЧА»
(СПбГУТ)

А. Б. Гехт, И. А. Цвериднашвили

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Учебно-методическое пособие
по выполнению самостоятельной работы

СПб ГУТ)))

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
2018

УДК 339.924(076)
ББК 65.30я73
Г 45

Рецензент
ассистент кафедры истории и регионоведения СПбГУТ
А. В. Соколова

*Рекомендовано к печати
редакционно-издательским советом СПбГУТ*

Гехт, А. Б.
Г 45 Международные интеграционные процессы и международные организации : учебно-методическое пособие по выполнению самостоятельной работы / А. Б. Гехт, И. А. Цверинашвили ; СПбГУТ. – СПб., 2018. – 56 с.

Излагаются основные теоретические проблемы международной интеграции, история ее развития в Западной и Восточной Европе, Западном полушарии, Африке, Азии и странах Содружества Независимых Государств.

Предназначено для студентов, обучающихся по направлению подготовки очной формы обучения 41.03.01 «Зарубежное регионоведение».

**УДК 339.924(076)
ББК 65.30я73**

© Гехт А. Б., Цверинашвили И. А., 2018
© Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций им. проф. М. А. Бонч-Бруевича», 2018

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	4
Тема 1. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ	6
Тема 2. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ .	11
Тема 3. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ОБЪЕДИНЕНИЯ В ЕВРОПЕ	16
Тема 4. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ОБЪЕДИНЕНИЯ В ЗАПАДНОМ ПОЛУШАРИИ	24
Тема 5. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ОБЪЕДИНЕНИЯ В АЗИИ И АФРИКЕ	32
Тема 6. СОВРЕМЕННЫЙ ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ	43
Тема 7. ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ РОССИИ, БЕЛОРУССИИ И КАЗАХСТАНА. ЕАЭС	51
Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины	56

ВВЕДЕНИЕ

Не первый год научное сообщество рассматривает важнейший процесс современного этапа развития цивилизации – глобализацию. Не вдаваясь в детали, не будет большим преувеличением сказать, что в основе глобализации как процесса лежит постепенная интернационализация экономических связей в масштабах мировой экономики на протяжении второй половины XX – начала XXI веков. В данном контексте представляется весьма удачным определение отечественного экономиста Ю. В. Шишкова, предложенное еще в 1997 году: «Рождается новый исторический феномен: моногосударственные экономические и социальные организмы (национальные хозяйства) трансформируются в полигосударственные комплексы, которые по форме остаются межгосударственными, а по содержанию все более превращаются в единый хозяйственный и социально-культурный организм».¹

В наши дни важнейшим экономическим партнером Российской Федерации является Европейский Союз – крупнейшее и наиболее развитое интеграционное объединение в мире, постоянно продолжающее процесс углубления и расширения экономической и политической интеграции своих членов. На протяжении ряда лет и сама Российская Федерация принимает активное участие в интеграционных процессах на территории стран – участников Союза Независимых Государств. В этой связи актуальность и важность изучения проблематики мировых интеграционных процессов не вызывает сомнений.

Изучение данного курса направлено на приобретение студентами знаний в области теоретических основ понимания закономерностей становления, развития и функционирования международных отношений и внешней политики в контексте мировых интеграционных процессов за счет выявления закономерностей и соответствующих общих принципов. Согласно замыслу авторов, в пособии воплощен междисциплинарный подход к изучению предмета. Вопросы экономики, истории, политики, права и культуры обобщенно освещаются в естественной взаимосвязи, которая в принципе присуща интеграционным процессам. Организация материала отвечает задачам многоуровневой подготовки: одни темы пособия могут быть использованы в процессе бакалаврской подготовки, в то время как другие могут оказаться полезны для получения более углубленных представлений в рамках элективных курсов или прохождения обучения в рамках магистерской программы. При этом значительное внимание уделяется роли России в современных интеграционных процессах в контексте ее отноше-

¹ Шишков, Ю. В. Теоретические проблемы мировой системы хозяйствования / Ю. В. Шишков // Экономическая теория национальной экономики и мирового хозяйства. – М., 1997. – С. 257.

ний с Европейским Союзом и сотрудничеству в рамках Союза Независимых Государств. Центральной идеей данного пособия стало стремление авторов подтолкнуть обучающихся к самостоятельной аналитике путем постановки многоплановых вопросов, с расчетом на поиск ответов в научной литературе – как предложенной к каждой отдельной теме, так и найденной самостоятельно.

Важным подспорьем в написании этого пособия стали методические разработки и соответствующий лекционный курс, разработанные кандидатом исторических наук, доцентом Е. В. Драгуновой, ранее преподававшей данную дисциплину на кафедре истории и регионоведения СПбГУТ, в том числе и авторам настоящего пособия.

Тема 1. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

План

1. Определение и сущность международной организации.
2. Из истории оформления и создания международных организаций.
3. Ведущие международные организации в современном мире.

Список литературы

Основная

1. Барыгин, И. Н. Международное регионоведение : учебник для ВУЗов / И. Н. Барыгин. – СПб. : Питер, 2009. – 384 с.
2. Международные отношения: теории, конфликты, организации : учеб. пособие для вузов / П. А. Цыганков [и др.] ; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова. – М. : Альфа-М, 2004. – 280 с.

Дополнительная

1. Право международных организаций : учебник для бакалавриата и магистратуры / под ред. А. Х. Абашидзе. – М. : Издательство Юрайт, 2014. – 687 с.
2. Федоров, В. Н. Организация Объединенных Наций, другие международные организации и их роль в XXI веке / В. Н. Федоров. – М. : Логос, 2007. – 944 с.
3. Современные международные отношения : учебник и практикум для академического бакалавриата / А. И. Поздняков [и др.] ; под ред. А. И. Позднякова, В. К. Белозерова, М. М. Васильевой. – М. : Изд-во Юрайт, 2017. – 339 с.

Приступая к изучению данной дисциплины, необходимо познакомиться с важнейшим понятием – определением международной организации. Несмотря на большое количество определений и связанных с ними нюансов, стоит остановиться на том, что *международная организация* – это объединение суверенных государств, учрежденное межгосударственным договором на постоянной основе, имеющее постоянные органы, наделенное международной правосубъектностью и действующее для достижения общих целей в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права. Такая организация признается субъектом международного права.

Наименования международных организаций могут быть разными – организация, лига, ассоциация, союз, фонд, банк и т. д. На статус международной организации название не влияет. Для классификации международных организаций применяются различные критерии: по характеру членства (межправительственные или неправительственные), по кругу участников (региональные, межрегиональные, универсальные), по компетенции (общей или специальной компетенции), по характеру полномочий (межгосударст-

венные или надгосударственные) и т. д. В современном мире международные организации являются основным организатором общения государств.

Изучая второй вопрос данной темы, помните, что международные организации как таковые возникли уже в древности и совершенствовались по мере развития общества. В Древней Греции в VI в. до н. э. появились первые постоянные международные объединения в виде союзов городов и общин (симмахии или симмакии) или религиозно-политических союзов племен и городов (амфикиони). Подобные объединения явились прообразами будущих международных организаций. На том этапе эти союзы сближали греческие государства и смягчали их замкнутость.

Следующим этапом развития международных организаций явилось создание международных экономических и таможенных объединений. Один из первых таких союзов стал Ганзейский союз, окончательно оформившийся в XVI в. В начале XIX в. был создан Германский таможенный союз. Все государства, вошедшие в этот союз, должны были подчиняться одинаковым законам относительно ввоза, вывоза и транзита товара. Все таможенные пошлины признавались общими и распределялись между членами союза по количеству народонаселения. Некоторые исследователи, изучающие историю международных организаций, считают, что первой межправительственной организацией в ее классическом понимании была Центральная комиссия по судоходству на Рейне, образованная в 1831 г.

Уже во второй половине XIX в. были созданы международные союзы для измерения земли (1864), Всемирный телеграфный союз (1865), Всемирный почтовый союз (1874), Международное бюро мер и весов (1875), Международный союз для защиты международной и художественной собственности и другие. Сможете ли вы привести другие примеры подобных организаций? В этот период сотрудничество государств становится более обширным, затрагивая все большие сферы жизни. Следующим важным этапом в развитии международных организаций является период после Первой мировой войны, когда государства приступили к созданию международной организации по поддержанию мира и международной безопасности.

Так в 1919 г. была образована Лига Наций. Основными органами Лиги Наций являлись собрание всех представителей членов Лиги, совет и постоянный секретариат. Ее главной задачей являлось поддержание мира, и предотвращение новых войн и конфликтов. Лига Наций должна была предпринимать все меры для сохранения мира. Если какой-либо член Лиги прибегал к войне вопреки принятым на себя обязательствам, то основные члены Лиги обязывались немедленно порвать с ним всяческие торговые и финансовые отношения, а Совет должен был предложить заинтересованным правительствам выставить тот или иной контингент войск.

В уставе Лиги Наций были предусмотрены различные эффективные меры по поддержанию мира. В нем признавалось необходимым ограничение национальных вооружений до минимума, необходимого для обеспечения национальной безопасности. Совету Лиги представлялось выбрать планы ограничения вооружений для каждого государства и внести их на рассмотрение заинтересованных правительств. Помните, что фактически Лига Наций не смогла справиться со своей основной задачей. Те разногласия, которые возникли между членами Лиги повлекли за собой невыполнение взятых обязательств. Она не смогла предотвратить Вторую мировую войну, а также нападение Японии на Китай, Италии – на Эфиопию, Германии – на Австрию и Чехословакию, Италии – на Испанию и т. д. 18 апреля 1946 г. лига Наций была ликвидирована.

Таким образом, создание международных организаций и их развитие происходило поэтапно. Постепенно государства осознавали необходимость международного сотрудничества в различных сферах жизни, что приводило к обмену изобретениями в области науки, в военной технике, в искусстве. Международные организации прошлого стали прообразами современных международных организаций, которых в настоящее время большое количество, и которые играют большую роль в современных международных отношениях.

Переходя к работе над третьим вопросом темы, не забывайте, что в настоящее время в мире существует множество международных организаций, которые решают вопросы по всем направлениям сферы жизни человечества. Наиболее остро на сегодняшний день стоят проблемы войны и мира, разоружения и разрешения военных конфликтов. Забота государств о своей безопасности привела к созданию военно-политических организаций, одной из которых явилась организация Североатлантического договора (НАТО). НАТО было создано 4 апреля 1949 г. для коллективной обороны, сохранения мира и безопасности.

Заметим, что основной целью НАТО являлось и является обеспечение свободы и безопасности всех членов политическими и военными средствами в соответствии с принципами ООН. Участники НАТО обязуются разрешать международные споры мирными средствами, чтобы не поставить под угрозу международную безопасность. Согласно устройству НАТО, вооруженное нападение на одного из членов НАТО считается нападением на все страны Североатлантического договора – таковы основные положения устава НАТО. НАТО в настоящее время играет важную роль. Эта организация принимает активное участие в решении международных конфликтов, к примеру, последние события в Косово и в Ираке. Зачастую НАТО подменяет ООН, и ее решения. Лидирующую роль в принятии решений играют США. Примером этого влияния может явиться принятие

решения НАТО о военном вмешательстве в Косовский конфликт. Кроме того, другой военно-политической организацией является Совет Европы.

Совет был основан в соответствии с Уставом в мае 1949 г. Целью этой Организации является достижение большего единства между его членами во имя защиты и осуществления идеалов и принципов, являющихся их общим достижением, и содействие их экономическому и социальному прогрессу. Деятельность Совета Европы сконцентрирована на следующих основных проблемах:

- обеспечение прав человека;
- содействие осознанию и развитию европейской культурной самобытности;
- поиск совместных решений социальных проблем;
- развитие политического партнерства с новыми демократическими странами Европы.

Опираясь на предложенную литературу, а также результаты самостоятельного научного поиска, дайте обоснованное объяснение современной напряженности во взаимоотношениях Российской Федерации и блока НАТО. В чем кроются причины их активной политической пикировки?

Другой важной международной организацией является Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ). Целями ОБСЕ являются: содействие улучшению взаимных отношений, а также создание условий по обеспечению длительного мира; поддержка разрядки международной напряженности; признание неделимости европейской безопасности, а также взаимной заинтересованности в развитии сотрудничества между государствами – членами; признание тесной взаимосвязанности мира и безопасности в Европе и во всем мире; вклад в соблюдение прав человека, экономический социальный прогресс и благосостояние всех народов. Главным органом ОБСЕ является совещание глав государств и правительств. Каждые 2 года оно собирается на сессии. Совещание определяет приоритеты и основные направления деятельности ОБСЕ. ОБСЕ состоит из представителей парламентов стран, подписавших Хельсинский акт 1975 г. ОБСЕ осуществляло посреднические миссии в Абхазии, Приднестровье и других «горячих» точках Европы и Азии.

Из многочисленных организаций занимающихся валютно-финансовыми проблемами отметьте следующие: МБРР, МФК, МАР, МИГА, МФФ, ЕБРР. Международный банк реконструкции и развития (МБРР) создан в соответствии с Соглашением, подписанным в Бреттон-Вудсе в 1944 г. Является специализированным учреждением ООН. Целями МБРР являются:

- оказание помощи в реконструкции и развитии территории государств – членов путем осуществления капиталовложений в продуктивных целях, в том числе для восстановления экономики, конверсии в рамках производственных предприятий;

– оказание содействия частным иностранным инвестициям путем предоставления гарантий или участия в займах и иных капиталовложениях;

– содействие перспективному сбалансированному росту международной торговли и поддержке равновесия платежных балансов путем стимулирования международных инвестиций в целях развития производственных ресурсов государств–членов, способствуя тем самым повышению производительности, жизненного уровня и улучшению условий труда на их территориях;

– организация займов или их гарантии, с тем чтобы обеспечить приоритет осуществления наиболее полезных и неотложных проектов, независимо от их масштабов;

– осуществление операций с должным учетом воздействий международных инвестиций на условиях деловой активности, а также оказания содействия в переходе от военной экономики к экономике мирного времени.

Для лучшего освоения рассматриваемой темы составьте краткие информационные справки и по другим организациям данной сферы.

Подводя итог данной теме, помните, что международные организации представляют собой определенную систему, которая основана как на договорных, так и на юридических нормах. Появление государств, а затем системы государств, осуществление ими не только внутренних, но и внешних функций, привело к возникновению международного права и созданию международных организаций. Среди систем международных организаций главное место занимают государства, каждое из которых обладает суверенитетом. Государства путем соглашений между собой создают нормы международного права и образуют различные межправительственные организации. Именно от государств зависит стабильное функционирование международной системы в целом. Поскольку государства во всех созданных международных организациях обладают реальной силой, то они сами и через созданные организации обеспечивают соблюдение и выполнение международных обязательств. Через созданные международные организации регулируются политические, экономические, научно-технические и культурные отношения.

Наличие созданных международных организаций дает определенные гарантии в решении международных конфликтов так как их нормы определяют нормы поведения государств в отношениях между собой. Являясь самостоятельной системой, международные организации не заключают в себе нормы внутригосударственного права, но при этом могут испытывать на себе известное влияние норм внутригосударственного права. Создание международных организаций основано, прежде всего, на основе свободного согласования и волей суверенных государств. Выражением своего согласия на создания тех или иных международных организаций является заключение конкретных международных договоров.

Тема 2. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

План

1. Европейская интеграция в конце XX – начале XXI вв.
2. Общая характеристика западноевропейской социально-экономической модели на современном этапе.
3. Финансово-экономический кризис 2008 г. в Европе.

Список литературы

Основная

1. Барыгин, И. Н. Международное регионоведение : учебник для ВУЗов / И. Н. Барыгин. – СПб. : Питер, 2009. – 384 с.
2. Пономарёв, М. В. История стран Европы и Америки в новейшее время : учебник / М. В. Пономарёв. – М. : Проспект, 2010. – 416 с.
3. Тимошина, Т. М. Экономическая история зарубежных стран [Электронный ресурс]: учеб. пособие / Т. М. Тимошина ; ред. М. Н. Чепурин. – М. : Юстицинформ, 2012. – 504 с.

Дополнительная

1. Европейская интеграция : учебник / под ред. О. В. Буториной. – М. : «Деловая литература», 2011. – 720 с.
2. Международная экономическая интеграция : учеб. пособие / под ред. Н. Н. Ливенцева. – М. : «Экономист», 2006. – 430 с.

Анализ современной мировой экономики показывает рост числа стран, объединенных в различные международные экономические союзы, что показывает все большую глобализацию экономики. К концу XX в. практически все страны мира стали членами различных МЭО. Так, в Международном Валютном фонде и Всемирном банке состоят около 185 стран, во Всемирной Торговой организации – более 160.

Кроме названных организаций практически во всех частях земного шара действует множество межгосударственных экономических институтов, представляющих широкий спектр форм международной интеграции. Среди них Европейский Союз (ЕС), Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА), Содружество Независимых государств (СНГ) и другие. Важно отметить, что международное право не препятствует участию любой страны одновременно в нескольких международных организациях.

Собственно, *экономической интеграцией* (ЭИ) принято называть межгосударственное объединение двух и более стран на основе договора о создании совместного хозяйственного комплекса для получения взаимной выгоды. Речь идет о регулируемом процессе экономического взаимодействия национальных экономических структур, формирующих совместный комплекс

посредством сближения хозяйственных механизмов. Такой договор определяет цель, этапы, основные направления интеграционного процесса, механизмы и методы реализации согласованных действий. ЭИ создает условия для ускорения интернационализации производства стран-участниц данного процесса и выравнивания их социально-экономических параметров. Становление и развитие ЭИ начинается с установления торговых отношений между отдельными странами и продолжается на уровне комплексного экономического сотрудничества государств вплоть до полной интернационализации национальных экономик.

С чем связано ускорение интеграционных процессов в мире на рубеже XX–XXI вв.? Усилившаяся конкурентная борьба, вызванная существенным ростом масштабов производства, заставляет крупный бизнес в поисках наилучших условий деятельности перешагивать свои национальные границы. Распад традиционной колониальной системы и поражение социалистического лагеря в холодной войне позволили консолидировать мировое сообщество и рассматривать мир как целостную систему. Масштабные достижения НТР создали качественно новую, более надежную мировую экономическую инфраструктуру, в том числе международную транспортную сеть и средства связи, существенно сократили издержки на перемещение товаров и факторов производства, снизили степень экономического риска, позволили реально перемещать рабочую силу, технологии и капитал в масштабах всего мира.

Исходя из имеющегося опыта реализации интеграционных проектов, можно перечислить различные формы интеграции, зависящие от уровня, стратегии интеграции и ее конечной цели:

- преференциальная зона;
- зона свободной торговли (ЗСТ);
- таможенный союз, общий рынок;
- экономическое сообщество;
- экономический и валютный союз.

Создание преференциальной зоны двух и более стран означает взаимное предоставление преференций или льгот (например, двукратное снижение таможенных пошлин во взаимной торговле). При этом сохраняется национальный режим в торговле с третьими странами, не вошедшими в данное объединение. Впоследствии на базе преференциальных зон может развиваться дальнейшая интеграция.

Зона свободной торговли (ЗСТ) предполагает постепенное осуществление в согласованный срок полной отмены ограничений на взаимное передвижение промышленных товаров при сохранении национального внешнеторгового режима в отношении третьих стран (например, заключение союзов или альянсов, регулирование пошлин и тарифов). Важным остается

вопрос о происхождении импортируемых из других стран-участниц товаров (произведены ли они внутри зоны или в третьей стране). Члены ЗСТ должны определить, какой процент внезонального участия в производстве товара позволяет считать его внутризональным (обычно это 50 % экспортной цены готового изделия). В противном случае товары из третьих стран будут проходить в зону свободной торговли через того участника объединения, у кого тариф самый низкий.

Отметим, что положительными чертами ЗСТ являются стабилизация и предсказуемость торговой политики государств-участниц такого альянса. Отрицательные же черты состоят в том, что открытие границ определенного государства для импорта товаров и услуг из других стран может создать определенные трудности для отечественных производителей, приводя к банкротству неконкурентоспособных производств.

Обратите внимание, что с конца 1980-х гг. появились зоны свободной торговли, охватывающие не только торговлю промышленными товарами, но и взаимный обмен услугами, капиталами, трудовыми ресурсами, а иногда научно-техническое, экологическое и иное сотрудничество. По сути, такие расширенные ЗСТ представляют собой, скорее, общий рынок без единого внешнего тарифа.

Создание таможенного союза предполагает поэтапную полную либерализацию взаимной торговли промышленными товарами и введение единого тарифа в отношении третьих стран, т. е. дополнение ЗСТ единым внешнеторговым тарифом (обычно он рассчитывается как среднеарифметический), может привести к росту импорта в ряд стран. Таким образом, формирование ЗСТ влияет на взаимную торговлю стран-членов ЗСТ, а образование таможенного союза изменяет направление и наполнение не только взаимных товарных потоков, но и с третьими странами. Такие изменения могут способствовать как повышению, так и понижению благосостояния отдельных стран.

Уясните себе, что формирование общего рынка двух и более стран предусматривает поэтапную отмену всех ограничений на взаимное перемещение товаров, капиталов, услуг, рабочей силы и введение единого внешнеторгового тарифа, т. е. *общий рынок включает таможенный союз и полную либерализацию обмена услугами, капиталами и трудовыми ресурсами*. Подчеркнем, что особую трудность в этом процессе представляет проблема квот, т. е. установления долей в производстве, реализации и покупках товаров как внутри, так и за пределами каждой страны-участницы и общего рынка в целом.

Экономическое сообщество означает создание общего рынка и проведение единой политики в области сельского хозяйства, энергетики, промышленности, региональных и других проблем. Обратите внимание на тот

факт, что экономический и валютный союз немислим без создания единого внутреннего рынка, полной гармонизации и унификации экономической и валютной политики вплоть до введения единой валюты, создания единого банка; осуществления единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран.

Любая из названных форм интеграции может быть конечной целью стран-участниц объединения или только этапом в их продвижении к более высокой форме интеграции. Цели и методы осуществления интеграции формулируются в зависимости от формы объединения, но всегда неизбежным орудием реализации экономической интеграции оказывается либерализация торговли, поскольку она позволяет преодолеть узость национальных рынков, тормозящую развитие производства и ограничивающую приток иностранного капитала. Режим свободной торговли является фактором усиления конкуренции, в которой побеждает сильнейший. Данное обстоятельство особенно важно в контексте того, что в результате международного разделения труда и международной кооперации производства происходит образование обширных зон влияния той или иной державы или группы наиболее развитых стран. Они становятся своего рода интеграционными центрами, вокруг которых группируются иные государства.

Соответственно, либерализация взаимного обмена усиливает неравенство между странами-участницами и/или их соседями и партнерами. В связи с этим возникает проблема создания механизмов выравнивания выгод и уровней развития, защиты интересов наиболее слабых стран, а также подтягивания отсталых регионов, что требует значительных усилий и затрат со стороны более продвинутых участников интеграции.

По составу участников известны следующие типы экономической интеграции:

- 1) интеграция развитых стран;
- 2) интеграция развивающихся стран;
- 3) интеграция стран с переходной экономикой;
- 4) интеграционные объединения смешанного типа с полноправным участием развитых и периферийных государств.

Страны, вступающие в интеграционные группировки, нередко обладают различными уровнями развития производительных сил. Исторический опыт показывает, что любая организация интеграционного типа должна быть добровольным объединением стран-участниц, каждая из которых имеет в виду собственные выгоды, которые она надеется получить в результате взаимодействия со странами-партнерами.

Обратите внимание! Наиболее успешное развитие экономической интеграции возможно при наличии ряда предпосылок, среди которых наиболее существенными являются следующие:

- исторически сложившиеся экономические связи между странами-участницами и высокий уровень их взаимной торговли;
- высокий уровень развития промышленности и рыночных механизмов;
- развитая многоотраслевая структура экономик стран-участниц;
- общность стоящих перед странами проблем в области развития, финансирования, государственного регулирования;
- политическая близость, отсутствие религиозных и иных противоречий, близкий уровень демократизации общества, социально-правовой защиты;
- географическая близость и общность границ.

Отметим, что успешная экономическая интеграция может дополняться интеграцией политической, что означает создание наднациональных органов государственной власти. Однако в настоящее время подобных примеров немного и наиболее ярким можно считать опыт функционирования Европейского Союза, обладающего развитой системой наднациональных институтов.

Тема 3. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ОБЪЕДИНЕНИЯ В ЕВРОПЕ

План

1. Предпосылки европейской интеграции XX – начало XXI вв.
2. Европейский Союз.
3. Европейская ассоциация свободной торговли.
4. Совет экономической взаимопомощи.

Список литературы

Основная

1. Барыгин, И. Н. Международное регионоведение : учебник для ВУЗов / И. Н. Барыгин. – СПб. : Питер, 2009. – 384 с.
2. Пономарёв, М. В. История стран Европы и Америки в новейшее время : учебник / М. В. Пономарёв. – М. : Проспект, 2010. – 416 с.
3. Тимошина, Т. М. Экономическая история зарубежных стран [Электронный ресурс]: учеб. пособие / Т. М. Тимошина ; ред. М. Н. Чепурин. – М. : Юстицинформ, 2012. – 504 с.

Дополнительная

1. Большая Европа: идеи, реальность, перспективы / под ред. Ал. А. Громыко, В. П. Фёдорова. – М. : «Весь мир», 2014. – 704 с.
2. Европейская интеграция : учебник / под ред. О. В. Буториной. – М. : «Деловая литература», 2011. – 720 с.
3. Международная экономическая интеграция : учеб. пособие / под ред. Н. Н. Ливенцева. – М. : «Экономист», 2006. – 430 с.

Рассматривая первый вопрос практического занятия, выделите для себя, что для понимания феномена европейской интеграции необходимо учитывать – помимо объективных экономических процессов она на протяжении веков подпитывалась идеями единой Европы, выдвигаемыми многими европейскими политическими, общественными деятелями и мыслителями, среди которых были В. Гюго, Ж.-Ж. Руссо, И. Кант и др.

Идея единой Европы зародилась в период раннего Средневековья и многие века она находилась в полном контрасте с реальной Европой, раздираемой династическими распрями, территориальными притязаниями, религиозной нетерпимостью и политическими амбициями отдельных правителей. Нескончаемые войны не приносили ничего, кроме завоеваний победителей, жажды реванша побежденных и новых войн. Конец этому круговороту был положен лишь во второй половине XX в., когда Западная Европа вступила на путь интеграции. Начался переход от Европы националистических антагонизмов к «солидарной Европе».

Особо подчеркнем, что этот процесс стал возможным благодаря совпадению во времени и взаимодействию четырех факторов.

Первый из них – трагический опыт двух мировых войн, особенно Второй, зачинщиком и главным очагом которых была сама Европа. Выбор стал неминуемым: либо мир – либо закат европейской цивилизации, предсказанный философом Освальдом Шпенглером еще в 1918 г.

Второй фактор – преимущественное завершение процесса кристаллизации западной общественной системы. Основными составляющими этой системы являются развитая промышленность, устойчивая рыночная экономика, дополненная механизмами социальной защиты и в основе политической системы – представительская демократия, опирающаяся на правовое государство. Жестокий опыт появления и падения тоталитарных диктатур сплотил западноевропейские страны в их стремлении утвердить и усовершенствовать эту систему после Второй мировой войны.

Третий фактор – далеко зашедшая интернационализация хозяйственной жизни и осознание того, что протекционизм не только тормозит экономический и социальный прогресс, но и способствует возрождению национализма, следовательно – чреват новыми межгосударственными конфликтами и войнами.

Наконец, четвертым фактором – последним по месту, но не по значению – была идея единой Европы как особого типа цивилизации, основанной на культурном наследстве греко-римской античности, христианской этике, гуманистических традициях эпох Ренессанса, Реформации и Просвещения, принципах политического либерализма.

Кроме того, не стоит списывать со счетов и внешние факторы – стремление европейских стран противостоять растущей экономической конкуренции со стороны США, распад традиционной колониальной системы, а также создание Совета Экономической Взаимопомощи из числа социалистических стран. Все эти условия дополнительно стимулировали страны западной Европы к созданию интеграционных объединений.

Переходя ко второму вопросу практического занятия, отметьте себе, что современная история образования и развития Европейского Союза начинается в мае 1950 г., когда министр иностранных дел Франции Робер Шуман официально предложил заложить «первый конкретный фундамент европейской интеграции». За этим последовало подписание в апреле 1951 г. договора о Европейском объединении угля и стали (ЕОУС), в который вошли шесть стран – Франция, ФРГ, Италия, Бельгия, Нидерланды, Люксембург. Основным содержанием интеграции угольно-металлургической промышленности стала унификация национальных систем государственного регулирования соответствующих отраслей промышленности, создание общего рынка угля и стали, установление общих норм и правил, нацеленных на развитие производства и конкуренции. Именно положительные результаты деятельности ЕОУС вдохновили его участников на дальнейшую интеграцию.

Но гораздо более масштабно западноевропейская интеграция началась шестью годами позднее, в марте 1957 г., когда те же страны подписали Римский договор о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС) и Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом), нацеленные на ломку внутренних барьеров внутри Сообщества, создание таможенного союза и развитие ядерной энергии в мирных целях. Договор вступил в силу 1 января 1958 г. Названные страны достигли высокого уровня развития, что во многом определило быстрые темпы экономического роста ЕЭС на протяжении последующего периода.

Конкретными целями создания ЕЭС или, как часто называли его, «Общего рынка» были:

- постепенное устранение всех ограничений в торговле между странами-участницами и взаимное свободное перемещение товаров;
- установление общего таможенного тарифа в торговле с третьими странами;
- ликвидация ограничений для свободного передвижения «людей, капиталов, услуг»;
- разработка и проведение общей политики в области транспорта и сельского хозяйства;
- создание валютного союза;
- унификация налоговой системы;
- сближение законодательства;
- разработка принципов согласования экономической политики.

«Золотым веком» в истории ЕЭС стали конец 1950-х – середина 1970-х гг. В этот период досрочно был создан Таможенный союз, ликвидировавший ограничения во взаимной торговле и устанавливавший единый таможенный тариф по отношению к третьим странам. Это привело к тому, что капиталы, кредиты и денежные переводы получили возможность свободного передвижения в государствах-участниках соглашения, равно как были сформированы и условия для свободной миграции рабочей силы. Сравнительно успешно формировался и единый аграрный рынок стран-участников. В 1967 г. в результате слияния исполнительных органов ЕОУС, ЕЭС и Евратома с целью достижения поставленных задач была создана комплексная наднациональная управленческая структура – Совет Министров ЕЭС, Европейский суд, Европейский парламент. Используя предложенную литературу и самостоятельную работу с источниками, разберитесь в функциях и характере работы этих институтов.

После того как в 1973 г. ЕЭС вступили три новые страны – Великобритания, Дания и Ирландия. Это укрепило военно-промышленный потенциал (атомная, авиационная, электротехническая промышленность) и стимулировало консолидацию сил в сфере науки и подготовки теоретических

кадров. В совокупности перечисленные факторы способствовали ускорению промышленной интеграции стран Западной Европы, приводя к переходу от достаточно замкнутых национальных хозяйств к экономике открытого типа, обращенной к внешнему рынку.

В 1975 г. заявку на присоединение к ЕЭС подала Греция, в 1977 г. – Португалия и Испания. Все три страны лишь недавно встали на путь демократического развития: Португалия после «революции гвоздик» в апреле 1974 г., Греция после падения диктаторского режима «черных полковников» в июле 1974 г., Испания после смерти Ф. Франко (в ноябре 1975 г.) и демократизации политического режима в стране. При этом все три страны, с одной стороны, безусловно, относились к культурному пространству формирующейся единой Европы, но, с другой стороны, существенно отставали в экономическом плане, не имея развитой промышленности.

Принятие всех трех стран к 1986 г. в ЕЭС привело к обострению названных выше межстрановых диспропорций. К тому моменту среднедушевой доход в Португалии составлял примерно половину от показателя ЕЭС, в Испании – около 3/4. К тому же, в «старых» странах-членах ЕЭС в аграрном секторе был занят каждый тринадцатый, у «новобранцев» – каждый пятый. Кроме того, во всех трех новых странах-участницах демократические институты были еще слабы и неустойчивы. Но именно это обстоятельство и сыграло решающую роль – Сообщество стремилось обеспечить политическую стабильность на южных рубежах континента, исключив возможность новых переворотов и появления авторитарных режимов поблизости от своих границ. Важно также отметить, что присоединение стран «второй волны» усилило геополитические позиции Сообщества на южном фланге, обеспечив выход на весь северный берег Средиземного моря, создав связующее звено с Ближним и Средним Востоком, Латинской Америкой.

Подчеркнем, что новый импульс процессу интеграции придало принятие Единого европейского акта (ЕЕА) в 1985 г., вступившего в силу в 1987 г. ЕЕА подтвердил, что конечной целью стран ЕЭС является создание политического альянса – Европейского Союза – предусматривавшего не только тесное экономическое, валютно-финансовое и гуманитарное сотрудничество, но и согласование внешней политики, в том числе в деле обеспечения безопасности. Документ зафиксировал цель создания единого экономического пространства к концу 1992 г.

В соответствии с положением Единого европейского акта с 1 января 1993 г. было введено свободное передвижение факторов производства внутри границ Сообщества. Маастрихтский договор (подписан в феврале 1992 г., вступил в силу в ноябре 1993 г.) превратил ЕЭС в Европейский Союз. К 1995 г. число стран-участниц возросло до 15 за счет Австрии,

Финляндии и Швеции, что привело к первому и последнему в истории ЕС росту совокупного ВВП объединения при вхождении в него новых членов.

Подчеркнем, что Маастрихтский договор предусматривал поэтапное создание экономического и валютного союза с введением в обращение единой валюты «евро», что должно было стать новым стимулом экономического роста в ЕС и упорядочить валютно-финансовую сферу стран-участниц. Новым моментом стало решение осуществлять межправительственное сотрудничество в международной политике и в области безопасности, а также правосудии и во внутренних делах. Содержание Маастрихтского договора было подтверждено в 1996–1997 гг. и подкреплено подписанием Амстердамского договора.

Обратите внимание, что непосредственное руководство ЕС осуществляют ряд наднациональных институтов, каждый из которых играет свою конкретную роль:

- Европейский парламент (избирается народами стран-членов);
- Европейский Совет (состоит из глав правительств стран);
- Европейская Комиссия (исполнительный орган власти);
- Европейский Суд (осуществляет надзор за соблюдением общеевропейских законов);
- Палата аудиторов, также используется название Европейская счетная палата (осуществляет надзор за надлежащим и законным управлением бюджетом ЕС);
- Европейский центральный банк (занимается выработкой и осуществлением денежно-кредитной политики зоны евро, управлением официальными (золотовалютными) резервами Евросистемы, эмиссией евро и определением ключевых процентных ставок внутри еврозоны).

Говоря об эволюции ЕС, необходимо учитывать, что бурное развитие западноевропейской интеграции в 1990-е–2000-е гг. отнюдь не означало отсутствия противоречий и трудностей. Помимо указанных диспропорций в развитии, возникавших в процессе присоединения новых членов ЕС (самое крупное расширение союза пришлось на 2004 г., когда членами объединения стали большинство стран бывшего социалистического лагеря), серьезной проблемой остаются единая аграрная политика и ценообразование на сельскохозяйственном рынке. Постарайтесь выяснить, какие шаги в области аграрной политики предпринимаются руководством Евросоюза, как она отличается от региона к региону.

Кроме того, после расширения Евросоюза за счет стран восточной и южной Европы менее эффективным оказался действовавший до сих пор принцип принятия важнейших решений консенсусом. На референдумах во Франции и в Нидерландах в 2005 г. проект единой Конституции ЕС был

отклонен, и весь Евросоюз по-прежнему живет по целому ряду основополагающих договоров, последним из которых является Лиссабонское соглашение 2007 г.

Изучая проблематику третьего вопроса этого занятия, отметьте для себя, что Европейский Союз является не единственным примером европейской интеграции. С 1960 г., после подписания Стокгольмской конвенции, существует Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), созданная странами, не вошедшими в ЕЭС, для конкуренции с ним.

В соглашении о создании ЕАСТ были декларированы четыре цели:

- сохранение полной занятости в странах-участницах;
- обеспечение справедливой конкуренции между членами организации;
- недопущение перекосов при взаимных поставках сырья между странами-участницами;
- развитие мировой торговли путем снижения торговых барьеров.

Ассоциация имеет важное отличие от ЕС: у ЕАСТ нет наднациональных функций и межгосударственных координирующих институтов. Основу деятельности ЕАСТ составляет экономическое сотрудничество, прежде всего либерализация торговли и устранение таможенных барьеров. Страны-члены ЕАСТ (сначала в организацию входили Великобритания, Австрия, Дания, Норвегия, Португалия, Швеция, Швейцария, а к середине 1990-х гг. остались Норвегия, Исландия, Лихтенштейн, Швейцария) добровольно присоединяются к тому или иному торгово-экономическому соглашению с третьими странами, а также обладают суверенным правом устанавливать в отношении этих стран любые таможенные тарифы. В торговле между странами-членами ЕАСТ режим свободного беспошлинного торгового оборота действует только в отношении промышленных товаров.

В 1977 г. все государства ЕАСТ подписали соглашение с ЕЭС/ЕС, предусматривавшее постепенное снижение пошлин и количественные ограничения на промышленные товары. Беспошлинная торговля между этими странами базируется на системе сложных правил, разработанных в зависимости от происхождения товара. Поскольку внутри ЕАСТ нет единого таможенного тарифа, то и беспошлинная торговля распространяется только на товары, произведенные в странах-членах.

На этом сотрудничество между двумя объединениями не прекратилось, и в 1994 г. ЕАСТ и ЕС подписали соглашение об образовании «единого экономического пространства» (ЕЭП), в которое из западноевропейских стран не вошла только Швейцария. Фундаментальным принципом соглашения является свободное перемещение капиталов, товаров, услуг и физических лиц. Впрочем, отметим, что ЕЭП не является таможенным союзом, а входящие в него государства не имеют ни единой торговой

политики, ни общих таможенных тарифов по отношению к третьим странам. Единое экономическое пространство возглавляет совет, состоящий из министров государств-участников соглашения.

Несмотря на высокий уровень развития входящих в нее государств и взаимных экономических связей между ними, ЕАСТ так и не стала полноценной интеграционной группировкой. Однако она выступила в роли своего рода «кадровой школы» для новых членов ЕЭС/ЕС.

Готовясь к четвертому вопросу практического занятия, запомните, что среди интеграционных объединений стран Центральной и Восточной Европы особое место занимал созданный по инициативе И. В. Сталина Совет экономической взаимопомощи (СЭВ), существовавший в 1949–1989 гг. Он объединял социалистические государства с плановой экономикой, а экономические связи между странами-членами строились на нерыночных основах. В 1949 г. в СЭВ вошли СССР и страны Центральной и Восточной Европы (кроме Югославии); позднее присоединились неевропейские – Монголия, Куба, Вьетнам.

В первые два десятилетия расчеты между странами СЭВ и взаимное кредитование осуществлялись на основе клиринговой системы, т. е. взаимного погашения встречных требований и обязательств соответствующими товарными поставками. В 1963 г. был введен переводной рубль как мера стоимости, средство платежа и накопления для организации многосторонних расчетов. Переводной рубль не конвертировался в национальные валюты; не было и взаимной конвертации национальных валют. Переводной рубль использовался только в банковских расчетах между странами-членами, его формой существования были запасы на счетах Международного банка экономического сотрудничества (МБЭС) и Международного инвестиционного банка (МИБ).

Основным методом организации и осуществления экономического сотрудничества стран СЭВ была совместная плановая деятельность, а основной формой экономического сотрудничества – взаимная торговля. В 1958 г. удельный вес взаимного экспорта составлял 70,6 %, импорта – 74,1 %; в начале 1980-х гг. – 47,6 и 47,0 % соответственно, при этом торговые отношения с третьими странами были развиты слабо.

Характерной чертой СЭВ была специализация крупномасштабного производства среди стран-участников. Например, большая часть тракторов производилась в Польше, автобусов – в Венгрии, Магнитогорский сталеплавильный завод в СССР производил до половины стали, которая продавалась другим участникам объединения. Используя имеющиеся навыки работы с историографией, постарайтесь продолжить этот список.

Примечательно, что торговля в рамках СЭВ осуществлялась на основе цен, резко отличавшихся от мирового рынка. Особенно переоценивались

промышленные товары при низком качестве по отношению к мировым стандартам, а сырье (в первую очередь, энергетические ресурсы СССР) оценивалось ниже мирового уровня. Фактически экспортеры сырья субсидировали экспортеров промышленных товаров. Кроме того, бюрократизированность управления замедляла развитие сотрудничества между участниками. Лишь в последние годы существования СЭВ была предпринята попытка перейти на прямые связи между предприятиями и на договорные цены с широким использованием национальных валют.

В целом, можно утверждать, что существовавшая на протяжении нескольких десятилетий модель международного социалистического разделения труда оказалась неспособной обеспечить решение таких актуальных для интенсификации экономик стран СЭВ задач, как ускорение научно-технического прогресса и осуществление глубоких структурных сдвигов в экономике, преимущественно ориентированной на военно-промышленный комплекс. Это проявилось, прежде всего, в консервации отсталой структуры взаимного товарооборота, преобладании в нем сырья, а также в резком снижении его темпов с 10–11 % (в 1976–1985 гг.) до 2,0 % (в 1986–1987 гг.), причем товарооборот СССР со странами СЭВ за эти последние годы возрастал в среднем на 0,9 % в год.

После распада СЭВ в 1989 г. СССР оказался должником европейских стран-членов СЭВ (у которых брал в долг в период перестройки), при этом самому СССР, а позднее его правопреемнику, Российской Федерации, оказались должны ряд неевропейских стран (Вьетнам, Куба, Монголия). Возврат их задолженностей в полном объеме оказался весьма проблематичен и большая часть непогашенных кредитов была с течением времени списана в счет сохранения положительных двусторонних взаимоотношений России с указанными странами.

В основе краха СЭВ как интеграционного объединения лежало несколько причин. Обращаем ваше внимание на то, что СЭВ с самого момента создания был достаточно искусственной организацией, сформированной преимущественно в политических целях и под влиянием СССР, без достаточной экономической заинтересованности среди своих участников. Кроме того, все европейские участники объединения не обладали достаточным уровнем промышленного развития, а также понесли значительный урон в годы Второй мировой войны, что в совокупности тормозило их экономическое развитие. Не способствовало укреплению СЭВ и объединение в рамках организации практически не связанных между собой Кубы, государств Юго-Восточной Азии, Монголии и стран Восточной Европы, объединенных лишь ориентацией во внешней политике на СССР.

Тема 4. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ОБЪЕДИНЕНИЯ В ЗАПАДНОМ ПОЛУШАРИИ

План

1. Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА).
2. Южноамериканский общий рынок (МЕРКОСУР).
3. Андское сообщество и его сближение с МЕРКОСУР.

Список литературы

Основная

1. Барыгин, И. Н. Международное регионоведение : учебник для ВУЗов / И. Н. Барыгин. – СПб. : Питер, 2009. – 384 с.
2. Пономарёв, М. В. История стран Европы и Америки в новейшее время : учебник / М. В. Пономарёв. – М. : Проспект, 2010. – 416 с.
3. Тимошина, Т. М. Экономическая история зарубежных стран [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Т. М. Тимошина ; ред. М. Н. Чепурин. – М. : Юстицинформ, 2012. – 504 с.

Дополнительная

1. Костюнина, Г. М. Североамериканская интеграция: 20 лет спустя / Г. М. Костюнина // Вестник МГИМО Университета. – 2015. – № 2 (41). – С. 231–241.
2. Костюнина, Г. М. Карибское Сообщество: эволюция интеграционных тенденций / Г. М. Костюнина // Российский внешнеэкономический вестник. – 2010. – №8. – С. 3–13.
3. Кошкуль, Д. В. Меркосур: интеграционный компромисс стран южного конуса / Д. В. Кошкуль // Вестник Финансового университета. – 2015. – № 3 (87). – С. 161–168.
4. Международная экономическая интеграция : учеб. пособие / под ред. Н. Н. Ливенцева. – М. : «Экономист», 2006. – 430 с.

Готовясь к первому вопросу практического занятия, запомните, что наиболее мощным интеграционным объединением в западном полушарии стала появившаяся в 1994 г. Североамериканская Ассоциация свободной торговли (НАФТА). Начиная с завершения Второй мировой войны США постепенно перестали довольствоваться объемом существующих торгово-экономических связей с соседней Канадой и налаженным сотрудничеством обоих государств с Западной Европой. Поскольку конкурентоспособность американских товаров уступала японским и западноевропейским, а Япония и Западная Европа активно использовали интеграционные процессы в своих интересах, США стали использовать методы экономических соперников. Итогом этого стремления стало подписание договора о североамериканской зоне свободной торговли, вступившей в силу 1 января 1994 г.

В НАФТА, кроме США и Канады, вошла Мексика. На обширной территории свободной зоны проживают более 475 млн человек; ее мощный

экономический потенциал делает альянс весомым игроком на мировом рынке. Ежегодное производство товаров и услуг этими странами составляет более 20 трлн дол. На их долю приходится около 30 % всего объема мировой торговли.

Подписанное соглашение базируется на следующих принципах:

- поэтапная (в течение 15 лет) отмена таможенных пошлин на товары, которыми торгуют между собой США, Канада, Мексика;
- защита североамериканского рынка от экспансии азиатских и европейских компаний, пытающихся избежать американских пошлин путем реэкспорта своих товаров в США через Мексику;
- либерализация инвестиционного режима путем снятия запрета на капиталовложения и конкуренцию американских и канадских компаний в банковском и страховом деле в Мексике, существовавшего со времен мексиканской революции;
- создание трехсторонних групп для решения проблем, связанных с охраной окружающей среды.

Заметим, что североамериканская интеграционная модель, в отличие от европейской, не предусматривает совместного решения проблем социальной сферы. Также Североамериканская зона свободной торговли выделяется отсутствием наднациональных институтов, обладающих властными полномочиями. Центральным институтом НАФТА является Комиссия по свободной торговле, составленная из представителей трех стран на уровне министров, которая наблюдает за осуществлением и дальнейшей разработкой Соглашения и помогает разрешать споры, возникающие при трактовке документа. Она также курирует работу более чем 30 комитетов и рабочих групп НАФТА. Рабочие комитеты и группы НАФТА создают арену для обсуждения спорных вопросов, свободную от политики, и, используя обсуждение проблем на их ранней стадии развития, помогают избежать серьезных конфликтов.

Функционирование НАФТА приносит американской стороне немалые преимущества и выгоды. Так, до вступления НАФТА в силу, страны, расположенные южнее Панамского канала, устанавливали на импортируемые из США товары гораздо более высокие тарифы, чем американцы – на латиноамериканскую продукцию. Сегодня эта ситуация ушла в прошлое. Исчезли также высокие тарифы, препятствовавшие экспорту американской сельскохозяйственной продукции в страны Центральной Америки.

Наибольшую выгоду от заключенного соглашения получили потребители торгового блока за счет снижения цен на широкий круг товаров. Возрастание притока дешевой рабочей силы из Мексики играет на руку американским промышленникам прежде всего в таких секторах экономики,

как производство электроники и компьютерного обеспечения, стройматериалов, автозапчастей и др. Что касается американских фермеров, то для них обострение конкуренции на рынке цитрусовых продуктов и овощей приносит довольно ощутимые убытки.

В США не без оснований возникли опасения, что расширение интеграции с Мексикой приведет к сокращению рабочих мест или нанесет ущерб американскому мелкому бизнесу. В этой связи тогдашний президент США Билл Клинтон настоял на подписании дополнительного трехстороннего протокола, призванного защитить рабочие места в США и Канаде. Но, вопреки соглашению, вместе с мексиканскими товарами на территорию США хлынул и мощный поток нелегальных (и легальных) эмигрантов, надеявшихся найти работу в Америке. За 22 года функционирования соглашения о НАФТА общая численность «мексиканской колонии» в США (преимущественно в южных штатах) по данным разных источников выросла до 18–20 млн человек, вызывая недовольство значительной части местного населения ростом криминального фона и чрезмерным присутствием выходцев из Мексики на рынке труда.

В то же время, членство в НАФТА позволило Мексике (полуиндустриальному и развивающемуся государству) не только повысить свой международный авторитет, вступив в союз с двумя членами «большой семерки», но и значительно ускорить темпы своего экономического развития. Мексиканской стороне удалось в ходе переговоров зафиксировать признание различий уровней экономического развития своей страны, США и Канады, и в результате Мексике был предоставлен более льготный порядок налогообложения для ее экспорта. Примечательно, что мексиканцы также сумели вывести из сферы действия договора те отрасли, которые согласно их Конституции подпадают под исключительную компетенцию государства (энергоносители, железные дороги, радиоактивные полезные ископаемые). В рамках национальных границ лишь мексиканцы по рождению могут приобретать земельные и водные угодья, при этом Мексика сохраняет право на сохранение системы прямых субсидий своим сельхозпроизводителям (при условии их строгой регламентации).

Третий партнер альянса – Канада – меньше всех выиграл на первом этапе действия договора. Связи канадской экономики с мексиканской все еще довольно невелики. Однако по мере развития НАФТА Канада будет все больше втягиваться в интеграционные процессы и получать дивиденды от расширяющегося рынка. Канадские бизнесмены, прежде всего, рассчитывают на возможность успешной конкуренции на мексиканском рынке в таких важных областях, как телекоммуникации и связь, транспортное машиностроение, производство оборудования для нефтегазовой промышленности и энергетики, а также в производстве продовольствия.

Примечательно, что в период до мирового финансово-экономического кризиса, начавшегося в США в 2007 г. страны-создатели альянса серьезно планировали создать на базе НАФТА самодостаточный панамериканский торговый блок, доходящий на юге до Огненной земли. Однако масштабные экономические трудности, спровоцированные кризисом, привели к росту скепсиса по отношению к нему со стороны латиноамериканских стран (в первую очередь, Бразилии, опасавшейся конкуренции с могущественным северным соседом и без того значительной роли американских корпораций в экономике южноамериканских стран) и замораживанию этого проекта. В результате в период нахождения у власти Б. Обамы произошло переключение внимания США на развитие интеграционных проектов в регионе Тихого океана и углубление сотрудничества с Европейским Союзом за счет возможного создания Трансатлантического партнерства.

Изучая проблематику второго вопроса, акцентируйте внимание на том, что крупные интеграционные процессы происходят и в Южной Америке. В начале 1960-х гг. в регионе был подписан ряд договоров с целью формирования зоны свободной торговли или общего рынка. В их числе:

- Латиноамериканская ассоциация свободной торговли в составе 11 стран;
- Центральноамериканский общий рынок – 5 государств;
- Андский пакт (сообщество) – 5 государств;
- Карибская зона свободной торговли – 11 государств.

В 1975 г. был подписан договор о создании Латиноамериканской экономической системы, охватившей почти все страны региона. Реализация договоров проходила с большим трудом и существенным отставанием от намеченных планов, многие договоры пересматривались в сторону продления сроков или вообще не действовали, поскольку некоторые страны предпочитали саботировать все начинание.

Лишь с середины 1980-х гг. латиноамериканская интеграция обретает новое дыхание. В 1986 г. образовался Южноамериканский общий рынок в составе Аргентины, Бразилии, в 1991 г. к нему присоединились Парагвай и Уругвай, что дало рождение МЕРКОСУР. Обратите внимание, что важную роль в интеграционных процессах в Латинской Америке играет бразильский фактор. Лидирующая роль региональной супердержавы – Бразилии – в системе МЕРКОСУР обусловлена рядом экономических причин: к 1997 г. эта страна вышла на седьмое место в мире по объему ВВП, при этом финансовая стабильность сочеталась с высокими темпами экономического роста за счет успехов в освоении полезных ископаемых и развитии промышленной инфраструктуры, в том числе и наукоемких областей. Как уже говорилось выше, именно Бразилия выступала против потенциального расширения НАФТА за счет латиноамериканских стран. Бразильское

политическое руководство не раз заявляло, что целью его усилий является сближение МЕРКОСУР с Андским сообществом с последующим слиянием этого мощного торгово-экономического блока с Центральноамериканским общим рынком (Гватемала, Гондурас, Коста-Рика, Никарагуа и Сальвадор) и Карибским сообществом (КАРИКОМ) для формирования континентального общего рынка, центром и движущей силой которого должна стать Бразилия.

Успеху МЕРКОСУР определенно способствовала волна демократизации и краха некогда процветавших на этом континенте военных диктатур, но и сами по себе достижения южноамериканского общего рынка стали фактором обеспечения политической стабильности в регионе. Создание нового интеграционного объединения не только привело к резкому увеличению взаимной торговли, но и способствовало расширению торгово-экономического сотрудничества с другими региональными торговыми группировками. Произошел существенный рост инвестиционной активности (как внутренней, так и зарубежной).

В результате, в наши дни в МЕРКОСУР сосредоточено порядка 55 % населения стран Латинской Америки и Карибского бассейна (более 300 млн человек), 40 % прямых зарубежных инвестиций, 33 % объема внешней торговли стран региона. Совокупный объем ВВП участников объединения достигает 3,3 трлн долл. Все это делает МЕРКОСУР *вторым* в мире после ЕС таможенным союзом и *третьей* после ЕС и НАФТА зоной свободной торговли. В ноябре 2002 г. страны МЕРКОСУР создали собственную «шенгенскую зону»: с 2003 г. граждане стран-участников могут перемещаться по территории МЕРКОСУР и проживать там без оформления визы.

Для руководства процессом интеграции в МЕРКОСУР были созданы наднациональные координирующие органы: Совет общего рынка в составе министров иностранных дел; исполнительный орган – Группа общего рынка, функционирующая постоянно (со штаб-квартирой в Монтевидео); ряд технических комиссий, подчиняющихся Группе общего рынка, в функции которых входят вопросы внешней торговли, таможенное регулирование, технические нормы, валютно-финансовая и макроэкономическая политика, наземный и морской транспорт, промышленные технологии, сельское хозяйство и энергетика. Предпринимаются меры по созданию специального трибунала для разрешения торговых конфликтов между странами-участницами. Решения принимаются только на основе консенсуса. Однако пока идея создания какой-либо наднациональной структуры по типу ЕС поддержки со стороны стран-участниц не получила.

Важно отдельно упомянуть, что существенным препятствием на пути успешной экономической интеграции участников МЕРКОСУР остается

немало проблем социального характера: пока им не удалось добиться решения таких вопросов, как обеспечение социальной защиты, разработка полноценных и функционирующих совместных постановлений в области трудового законодательства. Кроме того, ждут решения задачи ускорения интеграционного процесса в финансовой сфере, сближения налоговых систем стран-участниц и облегчения налогового бремени для неимущих слоев населения, поскольку бедность (и, следовательно, низкая покупательная способность) также крайне негативно сказывается на развитии этого интеграционного объединения.

Переходя к заключительному вопросу данного практического занятия, отметьте себе, что Андское сообщество (АС) появилось в соответствии с Картахенским соглашением в 1969 г. В него вошли Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу и Эквадор. Андское сообщество было создано в момент застойного развития первого латиноамериканского интеграционного объединения – Латиноамериканской ассоциации свободной торговли (ЛАСТ), куда входили и андские страны. Кризис этот был связан, прежде всего, с противоречиями между крупными и малыми странами, различиями в типе политических режимов участников, а также вызван несовершенным и сложным механизмом принятия решений.

Основными целями интеграции андских стран были провозглашены индустриализация, повышение степени независимости от промышленных центров, замена значительной части торговли с США внутрizonальным товарообменом. Также планировалась быстрая торговая либерализация путем автоматического снижения пошлин во взаимной торговле. Налицо видна несколько наивная вера в то, что интеграция сама по себе способна решить основные экономические проблемы, и недооценка практической ее реализации для государств, экономика которых мало связана между собой.

На протяжении 1970-х–1980-х гг. участники андской группы добились определенного прогресса в области либерализации взаимной торговли, координации экономической политики, регулирования деятельности иностранного капитала, совместного планирования промышленности, значительно вырос и внутрizonальный товарообмен. В то же время, такие события как вооруженный переворот и военная диктатура А. Пиночета в Чили и ряд взаимных территориальных претензий стран-участников объединения, безусловно, тормозили развитие дальнейшей интеграции.

К концу 1980-х гг. Андское сообщество стало двигаться в направлении создания сообщества стран по примеру ЕС. Была разработана новая программа интеграции АС, включавшая создание в субрегионе к 1991 г. зоны свободной торговли и образование в 1995 г. таможенного союза. На этом этапе в АС были проведены существенная трансформация и модернизация, хотя взаимные политические трения (спор о характере единого

таможенного тарифа) и общий недостаточный уровень экономического развития ряда стран-участников (в первую очередь, Боливии) продолжали сдерживать темпы углубления интеграции.

Большое значение для перспектив региональной интеграции АС в 1990-е гг. играли взаимоотношения с другими интеграционными объединениями. Выбор между НАФТА и МЕРКОСУР оказался для АС нелегким из-за различных внешнеэкономических приоритетов стран-членов. Венесуэла (до прихода к власти У. Чавеса в 1998 г.), Колумбия и Эквадор ориентировались в основном на США и объективно тяготели к НАФТА. В то же время, Перу более тяготела к МЕРКОСУР, а Боливия, находящаяся в самом центре континента, была заинтересована в одновременном сотрудничестве с обоими объединениями.

В конце 1996 г. страны АС приступили к переговорам с МЕРКОСУР о создании зоны свободной торговли в течение ближайших 10 лет. Переговоры должны были вестись по формуле «5+4», т. е. на уровне блоков, а не отдельно каждой андской страной с четверкой стран Южного конуса, как предполагали страны МЕРКОСУР и как это практически происходило с Боливией. Подписание в Буэнос-Айресе в апреле 1998 г. после длительных и трудных переговоров рамочного соглашения между МЕРКОСУР и АС продемонстрировало сближение их позиций и заложило реальную основу создания объединенной зоной свободной торговли двух интеграционных группировок. Однако в корне неверно говорить о прекращении существования как МЕРКОСУР, так и АС – поскольку процессы создания новых международных институтов требуют немало времени, необходимо сохранение прежней институциональной структуры региональных интеграций.

Подписание декларации о создании новой организации под названием Союз южноамериканских наций (УНАСУР) состоялось 8 декабря 2004 г. на саммите 12 государств в Куско (Перу), некогда бывшего столицей империи инков, крупнейшего государства в доколумбовой Америке. В состав организации вошли государства-члены Южноамериканского общего рынка МЕРКОСУР (Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Парагвай и Уругвай), Андского сообщества (Боливия, Колумбия, Перу и Эквадор), а также Чили, Гайана и Суринам, тем самым формально объединив в составе одного сообщества все страны, расположенные на южноамериканском континенте. Основная задача нового союза – к 2020 г. добиться интеграции экономик и создания зоны свободной торговли за счет интенсивной политической координации действий стран-участниц. В будущем планируется создание общеамериканских институтов – совета министров, южноамериканского парламента и суда правосудия.

Однако на пути подобной амбициозной цели встало немало препятствий. Это и масштабный финансово-экономический кризис, в 2008 г. пора-

зивший мировую экономику, и продолжающиеся длительное время коррупционные скандалы, связанные с высшим политическим руководством Бразилии, и острый экономический и политический кризис в Венесуэле, начавшийся с падением мировых цен на нефть в 2014 г. и приведший к фактическому противостоянию сторонников и противников политического курса, проводившегося при У. Чавесе. На современном этапе УНАСУР находится на стадии институционального оформления – к примеру, на саммите стран-участников в Бразилии в 2008 г. было объявлено о создании регионального представительного органа по образцу Европарламента. Однако пока говорить о каких-то конкретных шагах на пути к реализации поставленных целей явно преждевременно. Уверенно можно утверждать одно: на южноамериканском континенте только страны-участники МЕРКОСУР обладают достаточным потенциалом, чтобы превратиться в экономическое и политическое ядро формирующегося УНАСУР. И в случае, если им хватит экономического потенциала и политической воли, Бразилия и Аргентина через какое-то время смогут сыграть роль Германии и Франции, ставших локомотивами послевоенной интеграции в Западной Европе.

Тема 5. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ОБЪЕДИНЕНИЯ В АЗИИ И АФРИКЕ

План

1. Интеграционные процессы в Азиатско-Тихоокеанском регионе.
2. Интеграционные процессы в странах Ближнего и Среднего Востока.
3. Ключевые интеграционные процессы в Африке.

Список литературы

Основная

1. Барыгин, И. Н. Международное регионоведение : учебник для ВУЗов / И. Н. Барыгин. – СПб. : Питер, 2009. – 384 с.
2. Международные отношения: теории, конфликты, организации : учеб. пособие для вузов / П. А. Цыганков [и др.] ; ред. П. А. Цыганков ; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова. – М. : Альфа-М, 2004. – 280 с.

Дополнительная

1. История стран Азии и Африки после второй мировой войны в 2 ч. Часть 1: учебник для академического бакалавриата / С. И. Лунёв [и др.] ; под ред. С. И. Лунёва. – М. : Издательство Юрайт, 2017. – 428 с.
2. История стран Азии и Африки после Второй мировой войны в 2 ч. Часть 2 : учебник для академического бакалавриата / С. И. Лунёв [и др.] ; отв. ред. С. И. Лунёв. – М. : Издательство Юрайт, 2017. – 256 с.
3. Новейшая история Азии и Африки (1945–2004) : учеб. пособие / В. И. Бузов, под ред. А. А. Егорова. – Ростов н/Д : Феникс, 2005 – 574 с.
4. Тимофеев, О. А. Модели интеграции в Восточной Азии: влияние Китая и позиции США / О. А. Тимофеев // Россия и АТР. – 2009. – № 2. – С. 12–24.
5. Костюнина, Г. М. Интеграционные процессы в Африке: история и современный этап / Г. М. Костюнина // Российский внешнеэкономический вестник № 4. – 2016. – С. 34–50.

Изучая процессы интеграции и межгосударственного сотрудничества в Азиатско-Тихоокеанском регионе имейте в виду, что Азия представляет собой огромное по территории пространство, на котором расположены страны, различающиеся по величине, количеству населения, экономической мощности, культурным особенностям, что в отличие от Европы, которая более однородна, создает дополнительные препятствия на пути интеграции. В настоящее время в процесс интеграции к азиатским странам подключились неазиатские страны бассейна Тихого океана – США, Австралия, Новая Зеландия, Канада, островные государства океана. Все вместе они образуют огромное по территории и экономической мощности пространство, называемое Азиатско-тихоокеанским регионом. В рамках АТР выделяют несколько групп государств, которые заметно отличаются по уровню развития и потому достаточно слабо конкурируют между собой. Безусловными лидерами являются США, и Япония на которые приходится большая часть ВВП стран региона.

Однако при общем доминировании в отрасли технологий и капиталов их уязвимым местом является высокая стоимость трудовых ресурсов, а для Японии – еще и зависимость от иностранного сырья. Канада, Австралия и Новая Зеландия пока еще принимают незначительное участие во внутрорегиональном обмене, но их роль, по прогнозам специалистов, в ближайшем будущем значительно усилится. Отдельную группу представляют собой индустриальные страны (НИС) Восточной Азии – Южная Корея, Сингапур, Тайвань, Гонконг, которые с 1990-х гг. специализируются на трудоемких, капиталоемких и высокотехнологических отраслях. Страны АСЕАН имеют большой рынок, немалые трудовые ресурсы и уникальные природные богатства (на них приходится 85 % мирового производства натурального каучука, 83 % пальмового масла, 67 % олова, 60 % добычи меди, а также значительная часть мировой добычи нефти (Бруней, Индонезия, Малайзия, Вьетнам) и древесины).

Поэтому страны АСЕАН имеют сравнительные преимущества в сырьевых и трудоемких отраслях обрабатывающей промышленности. Отдельным актором стоит выделить Китай, который интегрируется в данный внутрорегиональный рынок в первую очередь за счет развития трудоемких производств и экспортная продукция которого в настоящее время конкурирует, прежде всего, с товарами стран АСЕАН. Слабыми местами китайской экономики является нехватка капитальных ресурсов, современных технологий, доведенных до этапа массового внедрения, и вследствие этого – низкое качество продукции. Таким образом, специализацию Китая составляют трудоемкие товары, сырьевая продукция (прежде всего нефть и цветные металлы) и инвестиционные товары.

Крупнейшим международным экономическим объединением мира является АТЭС (Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество). Оно было создано в 1989 г. восемнадцатью странами (Австралией, Брунеем, Гонконгом, Канадой, Китаем, Индонезией, Малайзией, Японией, Мексикой, Новой Зеландией, Папуа-Новой Гвинеей, Республикой Корея, Сингапуром, Таиландом, Тайванем, Филиппинами, Чили, США; в настоящее время включает также Вьетнам, Перу, Россию) с целью поддержания стабильного экономического развития государств, укрепления многосторонней открытой торговой системы, повышения степени либерализации внешней торговли и увеличения инвестиций в азиатско-тихоокеанском экономическом пространстве, усиление стимулирования частного сектора. Принципы, на которых основывается деятельность АТЭС:

- взаимное уважение сторонами общих интересов стран-участниц, совместная ответственность за принятые решения и равноправное партнерство;
- взаимовыгодность отношений, которая принимает во внимание имеющие место различия в уровнях экономического и социального, развития стран-участниц, а также экономические потребности развивающихся государств;

- признание особого метода ведения переговоров в рамках АТЭС, который сводится к использованию открытого диалога для достижения между участниками консенсуса;

- постоянный характер экономического сотрудничества стран-участниц АТЭС, под которым понимается необходимость придерживаться гибкой политики, чтобы взаимное экономическое сотрудничество осуществлялось с учетом меняющихся экономических условий как в регионе, так и в глобальном масштабе.

Модель АТЭС заметно отличается от западноевропейской и североамериканской моделей интеграционного развития по ряду следующих параметров.

1. Западноевропейская интеграция стала развиваться сразу же на уровне государств, правительства которых заключали между собой соответствующие соглашения, а в рамках АТЭС экономические связи развиваются преимущественно на основе взаимодействия фирм и транснациональных корпораций.

2. Характер взаимодействия сторон в названных группировках также не совпадает. В Европе участники экономического союза сразу ввели в действие жесткую процедуру коллективных решений текущих и перспективных проблем, создали зону свободной торговли и постепенно пришли к общему рынку, валютному и экономическому союзу, параллельно формируя и укрепляя наднациональные институциональные структуры. Развитие же экономического сотрудничества в странах АТЭС ограничивается расширением торговли, увеличением инвестиционных потоков и поисками для этого более благоприятных условий.

3. В отличие от ЕС, АТЭС представляет собой многослойную группировку, в которую входят промышленно развитые и развивающиеся государства, очень сильно отличающиеся по уровню экономического развития, структуре национальных экономик, традициям и психологии. Кроме того, многие страны АТЭС не имеют общих границ.

Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) – региональное объединение стран Юго-Восточной Азии, которое было создано девятью странами (Бруней, Вьетнам, Индонезия, Камбоджа, Лаос, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Таиланд) в 1967 г. на основе подписания Бангкокской декларации с целью формирования зоны свободной торговли, содействия развитию сотрудничества в экономической, научно-технической, социальной, культурной областях. Факторами интеграции стран АСЕАН стали: рост экономической взаимозависимости в рамках региона, стремление повысить уровень экономического развития стран, усиление экономических позиций Китая и вызванная им ломка сложившегося в регионе механизма роста. Выделим два принципиальных направления региональной интеграции на базе и в рамках АСЕАН:

1) *рыночное* – предпочтение отдается движению к зоне свободной торговли через поэтапное снижение тарифов во взаимной торговле, чтобы в итоге обеспечить полную свободу размещения конкретного производства в одной из стран АСЕАН;

2) *рыночно-институциональное* – сочетание выборочной торговой либерализации с использованием некоторых форм межгосударственного регулирования. Такая стратегия опирается на общерегиональное промышленное сотрудничество, согласование планов развития стран АСЕАН на международном уровне, реализацию совместных проектов, которые подкрепляются административными и политическими мерами;

В странах АСЕАН получили распространение так называемые «треугольники экономического роста» – форма регионального сотрудничества, основанная на заключении трехсторонних соглашений, задачей которых является содействие региональной торговле и использование преимуществ национальных экономик на основе перемещения производственных центров в целях развития экспорта. АСЕАН не имеет жестких наднациональных структур. Один из ее основополагающих принципов – уважение государственного суверенитета всех входящих в нее стран, невмешательство в их внутренние дела. Поэтому в рамках АСЕАН не обсуждают двусторонние проблемы между странами-членами. Эти проблемы рассматриваются лишь на уровне тех стран, которых они касаются.

Помимо указанных организаций и объединений, проанализируйте деятельность прочих организаций в АТР и смежных регионах: СВА, «План Коломбо», КЮТО и пр. Чтобы обладать большей компетентностью в данной теме, подготовьте краткие справки о каждом из перечисленных международных институтов.

Несмотря на географическую компактность и кажущуюся однородность, Ближний и Средний Восток не являются единым интеграционным пространством – многостороннее объединение, включающее в себя все или почти все государства региона (как в Африке или Западном полушарии), здесь отсутствует. Характерной особенностью интеграции на Ближнем и Среднем Востоке можно назвать крайнюю политизацию процесса – интенсивность экономического взаимодействия государств региона напрямую зависит, прежде всего, от состояния ближневосточного конфликта. Арабские государства, занимающие различные позиции в отношении Израиля и стран Запада, с трудом приходят к консенсусу в международных институтах, что особенно негативно сказывается на деятельности крупнейшего объединения арабского мира – Лиги арабских государств. Интеграционные процессы на территории Ближнего Востока осуществляются в рамках двух многофункциональных международных организаций – Лиги арабских государств и Совета Сотрудничества арабских государств Персидского залива, а также ряда специализированных институтов и форумов наподобие МЕНА-саммита.

Отметьте себе, что Лига арабских государств была создана в 1945 г. в составе семи стран (Египет, Сирия, Трансиордания, Ливан, Саудовская Аравия, Йемен). В настоящее время в состав ЛАГ входят 22 члена, включая ООП). Идейной основой Лиги послужила политическая философия панарабизма, получившая свое официальное выражение в так называемых Хашимитских проектах, выдвинутых в 1943 г. правящими династиями Ирака и Трансиордании при поддержке Великобритании.

Эти программы предусматривали создание Великой Сирии, куда должны были войти Сирия, Ливан, Палестина и Трансиордания. Впоследствии к перечисленным государствам предполагалось присоединить Ирак так, чтобы вместе с Великой Сирией он образовал Благодатный полумесяц. Проекты не встретили одобрения в Сирии и Ливане, которые боялись утратить свой едва обретенный республиканский строй в составе новообразованного монархического государства, а также Франции, не желавшей уступать Великобритании первенство в обустройстве послевоенного Ближнего Востока. В итоге инициативу по созданию многостороннего объединения в арабском мире перехватил Египет. В сентябре 1944 г. в Александрии собрался комитет, в задачи которого входила разработка проекта будущего арабского объединения.

Принятый в марте 1945 г. Устав Лиги арабских государств уже не содержал никаких намеков на создание федерации; вместо единого арабского государства была образована международная организация, ставящая своей целью «обеспечить более тесные отношения между государствами – членами Лиги; координировать их политические действия <...> обеспечить их безопасность и суверенитет и рассматривать вообще все вопросы, затрагивающие арабские страны и их интересы».

Несмотря на столь явное нежелание давать обязательства в области создания арабской федерации, в течение нескольких десятилетий после появления ЛАГ лидеры различных государств Ближнего Востока пытались реализовать идею создания Великой Сирии и Благодатного Полумесяца. Вплоть до 1970-х гг. в арабском мире возникали и исчезали недолговечные федерации из двух или трех стран в различных комбинациях. Наиболее жизнеспособным объединением оказалась Объединенная арабская республика, созданная в 1958 г. по инициативе Дамаска и включавшая наряду с Сирией Египет. Проект федерации двух светских социалистически ориентированных государств оказался несостоятельным, поскольку более развитая египетская экономика фактически поглотила сирийскую, что привело в итоге к военному перевороту в Дамаске и распаду ОАР в 1961 г.

К началу 1970-х гг. историческое фиаско панарабизма как идейной основы для государственного строительства на Ближнем Востоке стало очевидным. Несмотря на то, что тезис о «единой арабской родине» еще ос-

тается зафиксированным в ряде официальных документов (например, в конституции Сирии), он полностью утратил свою актуальность. Ведущим направлением деятельности ЛАГ на сегодняшний день является обеспечение региональной безопасности.

В 1994 г. в Касабланке состоялся первый МЕНА-саммит – в рамках этого института происходит обсуждение сотрудничества в области транспорта, энергоснабжения, охраны окружающей среды, сельского хозяйства. В 2004 г. 17 государств – членов ЛАГ подписали Агадирское соглашение о создании ГАФТА (Greater Arab Free Trade Area), вступившее в силу с 1 января 2005 г. Процесс экономической интеграции в арабском мире сопряжен не только с политическими, но и с экономическими сложностями, которые заключаются, прежде всего, в однотипности экономик и сходстве внешнеторговой специализации. Последние саммиты ЛАГ красноречиво свидетельствовали о том, что престиж Лиги как форума для межарабского диалога и влиятельного в регионе политического института заметно упал. На саммите 2005 г. в Алжире присутствовали представители всего лишь 13 из 22 государств: ряд лидеров просто проигнорировали приглашение алжирского президента. С точки зрения реформирования Лиги наибольшее значение имел саммит 2005 г. в Алжире, в ходе которого были впервые за 60 лет внесены изменения в Устав, принято решение о создании панарабского парламента – решения в новом представительном органе должны приниматься не консенсусом, как в самой ЛАГ, а 2/3 голосов или простым большинством (в зависимости от важности обсуждаемого вопроса). Тем не менее, несмотря на попытки членов организации сделать ее более эффективной, ЛАГ продолжает оставаться довольно рыхлым политическим институтом, принятие решений в котором сопряжено с большими трудностями, и в силу внутренней конфликтности не способным играть определяющую роль в региональных делах.

Гораздо более успешно развивается сотрудничество в рамках другой многофункциональной организации – Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ). Он возник в 1981 г. в составе 6 государств: Саудовской Аравии, Кувейта, Омана, Бахрейна, Катара и Объединенных Арабских Эмиратов. Важнейшей предпосылкой появления этого объединения стало обретение суверенитета бывшими британскими протекторатами (княжествами Договорного Омана, Катаром и Бахрейном), первоначально предпринявшими попытку создать федерацию. Эта идея не осуществилась в полном объеме: в 1971 г. было создано федеративное государство Объединенных Арабских Эмиратов (ОАЭ) и провозглашена политическая независимость Катара и Бахрейна, не вошедших в состав ОАЭ.

Заметим, что общая ситуация на Ближнем Востоке, сложившаяся в конце 1970-х – начале 1980-х гг. также подталкивала малые государства

к объединению. Прежде всего, перед ними стояла задача сдерживания экспансии Ирана, который еще до исламской революции 1979 г. неоднократно (иногда при поддержке США) выдвигал проекты создания военного блока в составе аравийских стран и Ирана, неизменно встречавшие критику со стороны аравийских правительств. Факторами, осложнявшими отношения Ирана с его соседями по Персидскому заливу, являлись оккупация Ираном в 1971 г. трех островов, принадлежавших ОАЭ, его притязания на Бахрейн, влияние на шиитские меньшинства в аравийских государствах и традиционное соперничество Тегерана и Эр-Рияда за лидирующие позиции в регионе. После исламской революции 1979 г. Тегеран стал открыто заявлять о необходимости свержения «проимпериалистических» монархических режимов Персидского залива. К этому добавился ввод советских войск в Афганистан, усиление советского влияния в Эфиопии и Южном Йемене и подписание Египтом Кэмп-Дэвидских соглашений.

Однако важную основу для появления ССАГПЗ заложило также и экономическое сотрудничество. На протяжении 1970-х гг. аравийскими странами создавались многочисленные международные компании. Едва ли не самым важным объединяющим фактором стало типологическое сходство государств-членов. Монархии Персидского залива имеют в целом близкие государственные структуры, центром которых являются вышедшие из родоплеменной среды правящие семейства. Кроме того, все шесть государств избрали путь рыночного развития экономики при значительной регулирующей роли государства. Инициатором создания ССАГПЗ стал Кувейт – второе по значимости государство, после Саудовской Аравии в субрегиональной расстановке сил.

Непосредственным поводом для создания ССАГПЗ послужило начало ирано-иракской войны в 1980 г., которая, с одной стороны, угрожала безопасности стран региона, а с другой лишала обе региональные державы, претендовавшие на центросиловые позиции в зоне Персидского залива, возможности противодействовать созданию организации. Создатели ССАГПЗ в официальной риторике неоднократно подчеркивали, что их объединение не является военным блоком или пактом, направленным против какого-либо государства. Цели, сформулированные в Уставе, затрагивали только социально-экономическую область: главной задачей организации было провозглашено достижение координации, кооперации и интеграции между членами организации в экономической и социальной областях с целью постепенного содействия их полному объединению.

В 1981 г. шестерка государств-основателей подписала Единое экономическое соглашение ССАГПЗ, представлявшее собой программу из семи разделов, каждый из которых посвящен определенной сфере деятельности: торговому обмену, движению капиталов, трудовым ресурсам и правилам

ведения экономической деятельности, координации планов экономического развития, техническому и валютно-финансовому сотрудничеству, а также сотрудничеству в области транспорта и коммуникаций. Специфика экономического взаимодействия государств – членов ССАГПЗ определяется в первую очередь их статусом нефтеэкспортеров.

Так, в 1985 г. была утверждена Единая стратегия промышленного развития, в которой ставилась задача диверсифицировать основанную на нефти промышленную базу и расширить ассортимент производимых промышленных товаров. ССАГПЗ стал ведущим интеграционным объединением развивающихся стран. В 2003 г. в рамках ССАГПЗ начал функционировать таможенный союз, а в 2008 г. шестерка аравийских государств вышла на этап создания общего рынка.

Несмотря на заверения аравийских лидеров в том, что ССАГПЗ не претендует на роль военного центра силы, именно вопросы координации и упрочения сотрудничества в военной сфере и в области обеспечения региональной безопасности занимают центральное место в деятельности Совета. Аравийским монархиям удалось очень быстро прийти к консенсусу относительно целей и задач экономического сотрудничества, но достижение единства взглядов по вопросам совместного обеспечения безопасности потребовало более длительного времени. Разногласия между членами Совета вызывала в первую очередь степень возможного участия иностранных государств в обеспечении их безопасности. 31 декабря 2000 г. страны «шестерки» подписали пакт о совместной обороне, предусматривавший формирование объединенных сил быстрого реагирования численностью 20–22 тысяч человек для отражения агрессии против любого государства – члена ССАГПЗ.

Несмотря на наличие разногласий между аравийскими монархиями, ССАГПЗ за относительно короткий период сумел достичь достаточно высоких стадий интеграции – как экономической, так и военной (следует отметить, что военная интеграция, а тем более наличие объединенных вооруженных сил не является распространенным феноменом для организаций развивающихся стран). ССАГПЗ, безусловно, является «центром силы» и экономического притяжения для арабских и, что не менее важно, неарабских государств Ближнего и Среднего Востока.

Специфической чертой интеграционных процессов в регионе является также маргинализация нескольких важнейших экономик – Израиля, Ирана и Турции: первые два государства вообще не принимают участия в региональных многосторонних проектах, последнее же государство подключилось к ним лишь относительно недавно, при этом долгое время стремясь стать членом Европейского Союза.

Готовясь к последнему вопросу темы, отметьте для себя, что интеграционные процессы в Африке начались в 1960-х гг. Страны этого континента

имели различный уровень экономического развития, а по сравнению с мировым он был и остается низким. И тогда и сейчас отмечается широкий разброс в доходах, по финансовому потенциалу, транспортным возможностям и т. д. Организацией, объединяющей все страны Африканского континента в целях содействия их единству и солидарности, защите суверенитета и территориальной целостности, стала Организация африканского единства (ОАЕ), созданная в 1963 г. В нее входят 53 африканских государства. Среди задач, стоящих перед ОАЕ, – согласование и координация сотрудничества в области политики и дипломатии, обороны и безопасности, экономики (в том числе транспорта и связи), образования и культуры, здравоохранения и продовольственного обеспечения, науки и техники. Таким образом, ОАЕ является не только экономической организацией. Ее функции значительно шире. Но ОАЕ пока не смогла дать устойчивый импульс интеграционному процессу в целом на Африканском континенте.

После 1960 г. на континенте возникло около 40 различных международных организаций экономического и финансового профиля, которые выступали за развитие интеграции, как по широкому кругу экономических сфер деятельности, так и в рамках отдельных отраслей, хотя в основополагающих документах не всегда присутствовали дефиниции «интеграция» или «международное разделение труда». Большое влияние на подталкивание интеграционных процессов в Африке оказывали бывшие метрополии, но, как правило, такое воздействие имело определенные цели: не выпустить бывшие колонии из сферы своего влияния. Примером могут служить различные группировки франкоязычных, англоязычных стран и др.

На начальном этапе интеграции возникали организации, скорее присущие африканским условиям, например семь организаций «речного профиля»: ОМВГ (Организация по освоению бассейна реки Гамбия), ОМВС (Организация по освоению реки Сенегал), Организация по эксплуатации и развитию бассейна реки Катеры и др. Это естественный процесс, присущий данному континенту, данным специфическим условиям и тем экономическим условиям, которые были на тот момент в Африке. Были также созданы структуры, которые, согласно оценкам исследователей, могли вполне стать своего рода центрами для «концентрации процессов и превращения их в интеграционные». Это такие организации, как Африканская лесопромышленная организация, Международный союз стран – производителей какао, Ассоциация по развитию рисоводства в Западной Африке и им подобные. Как вы думаете, почему развитие подобных процессов шло довольно вяло?

Не следует забывать и то, что в 60–70-е годы XX в. в Африке наблюдалось весьма сильное влияние ТНК. Так, в 1977 г. прекратило свое существование Восточноафриканское сообщество (ВАС) – группировка, которая

подавала большие надежды сторонникам интеграции. Однако деятельность ТНК, контролировавших товарные потоки от сбыта до реализации, на определенном этапе сорвала программы регионального сотрудничества.

В 1980-е гг. в результате активной деятельности экономической дипломатии развивающихся стран, в том числе и африканских, мировым сообществом в определенной мере были отрегулированы некоторые подходы ТНК к сотрудничеству. Через серию Ломейских конвенций были «подработаны» условия сотрудничества стран – членов Евросоюза (а значит, и входящих в них бывших метрополий) с развивающимися странами. По мнению специалистов, в Африке региональные интеграционные процессы начинают все более подчиняться экономической логике. Целесообразно представить деятельность некоторых, наиболее успешно функционирующих (по африканским меркам) интеграционных группировок. С учетом приоритетных потребностей все больше внимания уделяется реализации Договора о поэтапном создании Африканского экономического сообщества (АфЭС – Общий рынок на базе существующих региональных организаций), соглашение о котором вступило в силу в мае 1994 г.

План постепенного – в шесть этапов – создания АфЭС должен быть реализован в течение 34 лет. При этом, поскольку главными опорными элементами всей конструкции АфЭС являются уже существующие субрегиональные группировки, в частности ЭКОВАС, КОМЕСА, САДК, САМЭСГЦА, ЮДЕАК, в первые 20 лет первоочередное внимание планируется уделить именно им, их всемерному укреплению и усилению скоординированности их деятельности. Создание АфЭС объективно зависит от дальнейшего «самочувствия» субрегиональных африканских группировок, которое пока оставляет желать лучшего. Вероятно, практический эффект от АфЭС – дело достаточно отдаленного будущего.

В Западной Африке наиболее заметна некоторая активизация деятельности Экономического сообщества западноафриканских государств (ЭКОВАС/ECOWAS создано в 1975 г., в составе 16 государств), ставящего целью поэтапное создание общего рынка в регионе. В июле 1995 г. в ходе 18-го саммита ЭКОВАС было объявлено об официальном вступлении в силу обновленного Договора о Сообществе (1993 г.), с которым ряд государств этого субрегиона связывают надежды на дальнейшую активизацию сотрудничества и углубление интеграции, в частности, путем реализации договоренностей о свободном перемещении людей и товаров, развитии торговли и транспортной сети, создании единого парламента и совместного трибунала, введении к 2006 г. единой валюты. Осуществление планов Сообщества наталкивается на значительные трудности, обусловленные различием в уровнях экономического развития государств, их неодинаковыми подходами к использованию властных и рыночных рычагов для решения

экономических, финансовых, торговых и иных задач. Повышению эффективности ЭКОВАС в немалой степени препятствуют соперничество между франко- и англоязычными странами субрегиона и их более тесная, чем в других регионах, привязанность к бывшим метрополиям, а также внутренние проблемы в Нигерии, являющейся, по мнению ряда государств, «локомотивом» интеграционных процессов в Западной Африке.

В ноябре 1993 г. в Кампале был подписан Договор о преобразовании Зоны преференциальной торговли стран Восточной и Южной Африки (ЗПТ) в Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА), включающий 21 страну, в планах которого – формирование валютного союза – к 2020 г., сотрудничество в экономической, юридической и административной сферах. Идея создания Общего рынка предусматривала слияние Сообщества развития Юга Африки (САДК) и ЗПТ в КОМЕСА. Однако в августе 1994 г. на саммите САДК в Габороне было принято решение о раздельном существовании двух организаций – в Южной и Восточной Африке соответственно. На состоявшемся в апреле 1996 г. заседании Совета министров КОМЕСА с участием 16 стран-членов, помимо рассмотрения итогов деятельности в 1995 г., были поставлены задачи по развитию интеграции: необходимость наращивания промышленного производства в регионе, снятие тарифных барьеров в торговле, введение общего внешнего тарифа. Как успех были отмечены постоянный прирост объема внутререгиональной торговли (в среднем 10,1 % в год), отмена странами почти всех нетарифных барьеров, частичное сокращение таможенных тарифов. Вместе с тем создание Общего рынка в этом африканском регионе затруднено тем, что между странами отмечается все-таки значительное различие в уровне экономического развития, нестабильна политическая обстановка, далеко до стабильности и в валютно-финансовой сфере.

Кроме вышеупомянутых, в разные годы в Африке были созданы другие группировки, в числе которых: Магрибское экономическое сообщество (КЭМ), в которое вошли Алжир, Мавритания, Марокко, Тунис; Общая африканская организация (ОКАМ), членами которой являются Бенин, Кот Д'Ивуар, Буркина-Фасо, Маврикий, Нигер, Руанда, Сенегал, Того, Центрально-Африканская Республика; Союз государств Центральной Африки (ЮЭАК) в составе Заира и Чада; Экономическое сообщество стран Великих Озер (СЕПГЛ), в котором участвуют Бурунди, Заир, Руанда и пр. Однако на пути успешной интеграции этих стран все еще находится немало препятствий. Постарайтесь перечислить и кратко охарактеризовать основные из них.

Тема 6. СОВРЕМЕННЫЙ ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ

План

1. Общая характеристика западноевропейской социально-экономической модели на современном этапе.
2. Финансово-экономический кризис 2008 г. в Европе.
3. Особенности диспропорций развития европейских государств и регионов.
4. Основные демографические проблемы современной Европы.
5. Миграционный кризис в ЕС 2015–2016 гг.

Список литературы

Основная

1. Барыгин, И. Н. Международное регионоведение : учебник для ВУЗов / И. Н. Барыгин. – СПб. : Питер, 2009. – 384 с.
2. Пономарёв, М. В. История стран Европы и Америки в новейшее время : учебник / М. В. Пономарёв. – М. : Проспект, 2010. – 416 с.
3. Тимошина, Т. М. Экономическая история зарубежных стран [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Т. М. Тимошина ; ред. М. Н. Чепурин. – М. : Юстицинформ, 2012. – 504 с.

Дополнительная

1. Безопасность Европы / под ред. В. В. Журкина. – М. : Издательство «Весь Мир», 2011. – 752 с.
2. Воронов, В. В. Конвергенция регионов Европейского Союза: особенности и оценка / В. В. Воронов // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – № 6 (36). – 2014. – С. 85–100.
3. Европейский Союз в XXI веке: время испытаний / под ред. О. Ю. Потёмкиной. – М. : «Весь Мир», 2012. – 656 с.
4. Зеликова, Ю. А. Стареющая Европа: демография, политика, социология / Ю. А. Зеликова. – СПб. : Норма, 2014. – 224 с.
5. Кудров, В. М. Мировая экономика: социально-экономические модели развития : учебное пособие / В. М. Кудров. – М. : ИНФРА-МБ, 2011. – 399 с.
6. Лавровский, Б. Л. Региональная политика выравнивания в ЕС: новейшие тенденции / Б. Л. Лавровский, И. А. Мурзов, А. В. Тягнибеда, Е. В. Уварова // Пространственная экономика. – № 1. – 2011. – С. 30–48.
7. Миграционные проблемы в Европе и пути их решения / под ред. Н. Б. Кондратьевой (отв. ред.), О. Ю. Потёмкиной. – М. : Ин-т Европы РАН, 2015. – 144 с.
8. Потёмкина, О. Ю. Европейский Союз в борьбе с нелегальной иммиграцией: новые тенденции / О. Ю. Потёмкина // Вся Европа.ru – 2009. – № 5 (33). – URL: http://alleuropa.ru/index.php?option=com_content&task=view&id=1130.
9. Никулина, Ю. А. Правовые средства обеспечения демографической политики в странах Западной Европы / Ю. А. Никулина, Н. С. Нижник // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – № 1 (53). – 2012. – С. 38–45.

10. Яровой, Г. О. Европейский Союз для регионов: что можно и нужно знать российским регионам о ЕС / Г. О. Яровой, Е. В. Белокурова. – СПб. : Норма, 2012. – 369 с.

11. Eurostat. Population and social conditions. – URL: http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/Population_and_social_conditions (дата обращения: 22.08.2017).

Готовясь к первому вопросу практического занятия, важно понимать, что западноевропейская социально-экономическая модель относится к большой группе государств, объединенных в Евросоюз, и носит многонациональный характер. Можно говорить, как об общей западноевропейской модели, так и об отдельных национальных субмоделях (германской, французской, англосаксонской, шведской, южноевропейской и т. д.). Модель современного западноевропейского капитализма формировалась в течение более чем двух столетий на базе ряда предпосылок: экономических (возникновения рынка как главного механизма производства и обмена); политических (широкое развитие городского самоуправления и представительных учреждений, закладывающих основу гражданского правопорядка); идейно-культурных (укоренение ценностей свободного предпринимательства, защиты личности); правовых (утилизация римского права с его основополагающим принципом частной собственности); социально-психологических (постановка личного интереса во главу угла всей экономической деятельности); цивилизационных (освоение наследия античности, эпох Возрождения, Просвещения и Реформации, включая самоуправление, свободу совести и мнений) и т. д.

В современной европейской социально-экономической модели много общего и разного в отношении входящих в нее стран. Общее – прежде всего, рынок, свобода предпринимательства и конкуренции, банковская система и, главное, защищенность граждан на основе широкого государственного финансирования социальной сферы. Как пишет французский социолог А. Турэн, «Европа – это единственная часть мира, где экономический прогресс и социальная защищенность рассматриваются как единое целое».²

Таким образом, западноевропейская модель капитализма характеризуется большей ориентацией на социальные выплаты (к примеру, в США доля государственных расходов в ВВП составляет всего 30 %) и поэтому называется социально ориентированной, а европейский капитализм – социальным рыночным хозяйством, где тесно переплетаются либеральная экономическая концепция с социал-демократической концепцией организации общества. Но это означает, что европейский капитализм несет заметно большую общественную нагрузку на свой бизнес, чем американский.

² Цит. по: Кудров, В. М. Мировая экономика: социально-экономические модели развития : учеб. пособие / В. М. Кудров. – М. : ИНФРА-МБ, 2011. – С. 17.

В целом западноевропейский капитализм менее либерален и более консервативен, нежели американский. Это выражается в заметно большем прямом участии государства в производстве товаров и услуг, в наличии в экономике многих стран значительного государственного сектора. Подчеркнем, что для западноевропейской социально-экономической модели характерен фактор дирижизма в государственной экономической политике, что выражается не в последнюю очередь не только в управлении госпредприятиями, но и в практике частичного государственного планирования экономики таких стран, как Франция, Швеция, Италия, где оно носит индикативный, указующий характер. При этом в ряде европейских стран укрепилась ориентация на модель «третьего пути между рынком и государством».

Во многих странах Евросоюза широко распространена корпоративистская идея, согласно которой экономические трудности должны решаться путем договоренности государства и групп интересов при обеспечении баланса интересов. Обратите внимание, что, начиная с 1980-х гг. доля государственного сектора в производстве ВВП западноевропейских стран сокращается. Более того, процесс приватизации, который идет в этих странах, вообще ставит вопрос о его дальнейшем существовании. Можно заключить, что западноевропейская социально-экономическая модель постепенно смещается в сторону американской модели по пути либерализации экономики, укрепления рыночных механизмов и стимулов.

Рассматривая второй вопрос практического занятия, обратите внимание, что ссудо-сберегательный кризис, начавшийся в экономической системе США в 2007 г., оказался столь глубоким, что отразился на всех крупных мировых экономиках и, в том числе, экономике ЕС. Европейский долговой кризис или кризис суверенного долга в ряде европейских стран начался в 2008 г. Выделяют 3 главных направления возникновения европейского долгового кризиса. Первое – глобальный финансовый кризис, который стал катализатором к развитию кризиса в Европе. Вторым выступили евроинтеграционные противоречия, которые перешли из разряда потенциальных в реальные. Третьим явились проблемы внутри уязвимых стран, которые были скрыты в течении большого периода времени. Наиболее остро отразился долговой кризис на странах южной Европы, таких как Португалия, Италия, Греция и Испания.

Тогда же, в 2008 г., появилось популярная в СМИ аббревиатура **PIGS** – сокращение обозначения этих четырех стран – Португалия (**P**), Италия (**I**), Греция (**G**), Испания (**S**). Сокращение соответствует английскому слову «свиньи» и демонстрирует крайне негативное отношение к финансовой политике этих стран в еврозоне, в первую очередь – среди стран с устойчивой экономикой. С 2011 г. в печати иногда используется сокращение **PIIGS**, где дополнительная **I** соответствует Ирландии, также

серьезно пострадавшей в ходе кризиса. Впервые с момента создания ЕС столкнулся с проблемами подобного масштаба, решение которых потребовало напряжения всех стран-участников интеграционного объединения. Опираясь на предложенную авторами литературу и используя результаты собственного поиска, постарайтесь самостоятельно перечислить меры, которые принимало руководство Евросоюза для преодоления последствий кризиса.

При подготовке к третьему вопросу данной темы, воспользуйтесь знаниями, полученными на дисциплинах, ранее освоенных по программе бакалавриата. Для более полного анализа исторических причин современных диспропорций развития европейских государств и регионов, необходимо обратиться к исторической справке. Какие исторические события (войны, культурные явления, экологические и географические факторы и пр.) повлияли на возникновение современных диспропорций разного характера в Европе? Попробуйте рассмотреть ретроспективу исторических событий по отдельным странам – Испании, Польше, Исландии, Нидерландам, Болгарии и т. д. Уделите особое внимание событиям XVIII–XX вв., повлиявшим на формирование современной политической карты Европы и особенностям диспропорциональности развития.

Не забывайте, что диспропорции развития европейских стран и регионов лежат в нескольких областях. К ним можно отнести территориальное неравенство, социально-экономические диспропорции развития (показатели ВВП, уровень безработицы, размер пособий и пенсий и т. д.), научно-технические диспропорции развития и т. д.

Важной причиной сохранения в странах ЕС устойчивых региональных общностей можно считать широко распространенную у европейцев многоуровневую самоидентификацию. Вместе с тем более-менее точное совпадение формальных (административных) и неформальных (т. е. существующих только в представлениях населения) регионов встречается в Европе редко. Отдельного внимания заслуживают «еврорегионы», первый из которых возник в 1958 г. на границе ФРГ и Нидерландов. В настоящее время в приграничных районах европейских стран, в том числе членов ЕС, действуют свыше 100 еврорегионов и подобных им образований другого правового статуса, причем самого разного территориального охвата – от небольшого количества муниципалитетов двух соседних стран до значительного количества крупных регионов нескольких государств.

Функционирование еврорегионов базируется на принципах «Европейской рамочной конвенции о приграничном сотрудничестве территориальных сообществ и властей» 1980 г. Однако еврорегионам не удалось достичь масштабной цели формирования новых региональных общностей людей, идентифицирующих себя в первую очередь с еврорегионом, а не с его

национальными частями. Несмотря на то, что эти проекты обычно стартовали на базе трансграничных экономических районов, территория которых к тому же обычно меняла несколько раз в прошлом свою государственную принадлежность, еврорегионы в основном оказываются образцами «малой» интеграции. Они содействуют развитию приграничных гуманитарных контактов и туризма, охране окружающей среды, связям малого и среднего бизнеса, реализации трансграничных транспортных проектов.

Отметим, что существующие контрасты европейских регионов достаточно разнообразны. По общеевропейской номенклатуре территориальных единиц для статистического учета (NUTS), разница ВВП между развитыми районами (Иль-де-Франс, Ломбардия, Каталония) и отстающими районами (некоторые провинции Болгарии, Аландские острова) составляет сотни миллионов евро. С вступлением в Евросоюз стран Восточной Европы возрос разрыв не только между государствами-членами, но и между составляющими их регионами. Среди «старых» членов ЕС самым неблагополучным регионом NUTS 2-го уровня считается Западная Греция, где ВВП на душу населения составил лишь 49 % от среднего по ЕС-27. При этом во Внутренней части Лондона показатель превысил средний по Евросоюзу показатель в 3,4 раза.

В то же время в Литве (которая в силу небольшого размера не делится на отдельные регионы NUTS 2-го уровня) ВВП на душу населения равнялся 27 % от среднего по ЕС, в Латвии – 25,3 %. Расширение ЕС на Восток сопровождалось не только появлением в его составе множества экономически отсталых регионов, но и увеличением числа государств с разительными внутренними контрастами. Примечательно, что в «старых» членах ЕС межрегиональные различия обусловлены в основном наличием нескольких крупных частей с разной историей экономического развития (в частности, Западная и Восточная Германия), различной специализацией (например, Северная, Центральная и Южная Италия), иногда осложняемых еще и этнической неоднородностью.

Так, в Бельгии на фоне процветающей столицы со смешанным населением (ВВП на душу населения составил 256 % от среднего по ЕС) фламандская Фландрия заметно опережает по уровню экономического развития франкоязычную Валлонию (128 % против 93 % от среднего по ЕС). У регионов NUTS 2-го уровня разрыв становится почти двукратным (152,1 % в провинции Антверпен против 84,5 % в провинции Эно), у регионов NUTS 3-го уровня – уже трехкратным (166 % в округе Антверпен против 53 % в округе Тюэн). Контрасты между регионами NUTS более низкого, 3-го, уровня еще острее.

Межрегиональные различия в уровне экономического развития осложняются разной глубиной социальных проблем. Один из лучших индикаторов – безработица, так как даже в условиях динамичного роста наличие

значительного числа людей, не способных найти работу (особенно среди молодежи), негативно влияет на весь социальный климат, а в условиях мирового кризиса вообще является крайне острой проблемой.

При подготовке к четвертому вопросу практического занятия следует обратить внимание на то, среди основных демографических проблем современных европейских стран называют повышение численности населения (за счет мигрантов, но не за счет увеличения рождаемости), снижение рождаемости среди коренного европейского населения, увеличение продолжительности жизни, и как следствие – рост числа пенсионеров. Для лучшего овладения проблематикой этого вопроса попробуйте составить список второстепенных европейских демографических проблем, большинство из которых, как правило, являются следствием вышеперечисленных.

Изучая эту тему, важно уяснить, что природа современных демографических проблем достаточно разнообразна, но при этом они находятся в тесной взаимосвязи между собой и между прочими общеевропейскими проблемами развития общества. Подумайте, что заставляет мигрантов выбирать Европу в качестве объекта переселения. Помните, что миграция населения в Европу из стран Азии и Африки связана как с непростыми внешнеполитическими условиями на континентах (пограничные войны, региональные конфликты, попытки создания новых государств), так и с внутривнутриполитическими процессами и явлениями (гражданские войны, гуманитарные проблемы, несоблюдение основных прав человека, этно-конфессиональные конфликты и т. д.).

Подумайте, на что надеются переселенцы в Европу, какие мотивы двигают ими – можно ли это назвать газетным словосочетанием «поиск лучшей жизни»? Способен ли приток мигрантов в Европу решить ее основные демографические проблемы, «оздоровить» население Европы? Проанализируйте, что значит для Европы проблема старения населения. Достижения научно-технического прогресса, медицины и условий жизни населения повысили продолжительность жизни рядовых европейцев. Оказались ли готовы к такому сценарию экономики европейских стран или им необходима перестройка с учетом суммы выплат пенсий, пособий и т. д. С чем связано уменьшение показателей деторождения во многих странах Европы? Означает ли это кризис традиционной моногамной семьи в европейских странах и усиление таких явлений как увеличение возраста деторождения, тенденция к жизни в гражданском (свободном) браке, движение «чайлд-фри» и т. д.? Связано ли уменьшение рождаемости с проблемами современной экономики, когда нежелание заводить детей напрямую связано с нестабильным экономическим положением граждан?

Используя данные статистических ведомств (например, портала «Eurostat»), ознакомьтесь, в каких странах существуют большие представитель-

ства выходцев из неевропейских стран. Какова роль этих общин в жизни стран, действительно ли они способствуют созданию криминогенной и негативной гражданской обстановки? Чтобы более полно ответить на этот вопрос, обратитесь к материалам зарубежных СМИ. Также сформулируйте отношение европейцев к внутренней миграции – перемещению жителей менее развитых государств Европы в страны с более мощной экономикой.

Переходя к заключительному вопросу практического занятия, важно понимать, что только за 2015 г. более миллиона мигрантов и беженцев пересекли границы Европы, став причиной кризиса в ряде стран, оказавшихся неспособными справиться с таким наплывом людей, а также спровоцировав раскол в ЕС по поводу того, как быть дальше с переселенцами. Вооруженный конфликт в Сирии был и остается основной причиной, вынуждающей людей пускаться в дальнее и опасное путешествие. Но и продолжающееся насилие в Ираке и Афганистане, бедность и вооруженные конфликты в Центральной Африке также заставляют жителей этих стран искать для себя лучшей доли далеко от дома. Немало и тех, кто направляется в Европу по экономическим соображениям, в поисках высокого уровня жизни и социальной защиты.

Так, Германия получила наибольшее число прошений о статусе беженца в 2015 году – более 476 000. Но в страну прибыло гораздо больше людей – Германия заявляет о цифре более миллиона человек, так как не все прибывающие в Европу нелегальные мигранты подают документы на статус беженца. Их зарегистрировала система EASY, созданная для того, чтобы учитывать всех прибывших в страну еще до того, как они подают прошение о статусе беженцев. Венгрия занимает второе место по количеству прошений об убежище, так как большинство нелегальных мигрантов проникает в Европу через Грецию и Балканские страны. На конец декабря 2015 г. Венгрия заявила о 177 133 поданных прошениях о предоставлении убежища. Международная организация по делам миграции заявила о более чем миллионе мигрантов, прибывших в Европу по морю и около 34 000 по суше. Для сравнения: в 2014 г. по морю и по суше в Европу прибыло 280 000 человек. Эта цифра не включает тех, кто приехал нелегально. Как вы думаете, почему многие мигранты не желают вставать на официальный учет?

Результатом подобного наплыва мигрантов стало закрытие в октябре 2015 г. Венгрией границы с Хорватией, затем ее примеру последовал еще ряд европейских стран. Вновь появившиеся пограничные кордоны сводят на нет положение о свободе перемещения внутри европейских границ, предусмотренное Шенгенским договором. Закономерным результатом стал рост политической напряженности внутри ЕС: она связана с непропорциональным распределением мигрантов. Средняя цифра по Европе составила 255 человек на 100 тыс. человек. Для сравнения: Германия приняла 587,

а Великобритания – всего 55 прошений на каждые 100 тыс. населения. При этом десятки тысяч беженцев по-прежнему находятся на территории Греции и Италии, и проблема их дальнейшей судьбы пока далека от разрешения. Подумайте, к каким политическим последствиям может привести подобное развитие событий в различных странах Евросоюза?

Говоря о миграционном кризисе в ЕС, необходимо учитывать, что при помощи контрабандистов, занимающихся незаконным перевозом людей, в европейские страны легко попадали и попадают криминальные элементы разного характера и калибра. После 2 масштабных терактов в Париже (в январе и ноябре 2015 г.), террористических атак на Брюссель и Ниццу в 2016 г., Британию в 2017 г., а также ряда других трагических происшествий в Швеции, Испании, Финляндии и других странах на первый план вышла проблема джихадистов и прочих радикальных исламистов, проникающих в Европу в потоке беженцев.

Уже в конце 2015 г. политическое руководство Евросоюза заявило о намерении создать новую единую службу для охраны границ и береговой линии европейских стран, куда продолжают прибывать нелегальные мигранты из ближневосточного региона. Новое пограничное ведомство будет иметь больше полномочий, чем нынешнее агентство Евросоюза по безопасности внешних границ Frontex, которое испытывает нехватку ресурсов и средств, что приводит к невозможности успешно выполнять поставленные перед организацией задачи.

Тема 7. ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ РОССИИ, БЕЛОРУССИИ И КАЗАХСТАНА. ЕАЭС

План

1. Характеристика СНГ с точки зрения развития интеграционных процессов в 1990-е гг.
2. Интеграция России и Белоруссии.
3. Основание Таможенного союза России, Белоруссии и Казахстана и создание Евразийского экономического союза.

Список литературы

Основная

1. Барыгин, И. Н. Международное регионоведение : учебник для ВУЗов / И. Н. Барыгин. – СПб. : Питер, 2009. – 384 с.
2. Пономарёв, М. В. История стран Европы и Америки в новейшее время : учебник / М. В. Пономарёв. – М. : Проспект, 2010. – 416 с.
3. Тимошина, Т. М. Экономическая история зарубежных стран [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Т. М. Тимошина ; ред. М. Н. Чепурин. – М. : Юстицинформ, 2012. – 504 с.

Дополнительная

1. Большая Европа: идеи, реальность, перспективы. / под ред. Ал. А. Громыко, В. П. Фёдорова. – М. : «Весь мир», 2014. – 704 с.
2. Васильева, Н. А., Формирование Евразийского союза в контексте глобальной регионализации / Н. А. Васильева, М. Л. Лагутина // Евразийская экономическая интеграция. – 2012. – № 3 (16). – С. 19–29.
3. Европейская интеграция : учебник / под ред. О. В. Буториной. – М. : «Деловая литература», 2011. – 720 с.
4. Международная экономическая интеграция : учеб. пособие / под ред. Н. Н. Ливенцева. – М. : «Экономист», 2006. – 430 с.

Рассматривая первый вопрос данного занятия, выделите для себя, что решение о создании Содружества Независимых Государств (СНГ) было принято президентами России, Белоруссии и Украины одновременно с подписанием Беловежских соглашений о роспуске СССР в конце 1991 г. В дальнейшем к СНГ присоединились все бывшие советские республики, кроме прибалтийских стран. В подписанном в 1992 г. Уставе определены цели Содружества:

- способствовать взаимной интеграции членов СНГ в экономической, политической и гуманитарной областях;
- поддерживать и развивать контакты и сотрудничество между людьми, государственными институтами и предприятиями стран Содружества;

- обеспечивать права человека и основные свободы в соответствии с нормами международного права, мирным путем регулировать споры между государствами-членами.

Разбираясь в этом вопросе, не упустите из вида, что экономика СССР развивалась как единый и высокоинтегрированный комплекс, где взаимные части были очень тесно связаны друг с другом. Поэтому разрыв сложившихся связей в результате распада СССР был очень болезненным (до половины падения уровня ВВП в странах-членах Содружества в 1992–1995 гг. пришлось на последствия от разрушения этих связей). Именно этим следует объяснить то, что интеграционные тенденции среди бывших республик СССР возникли сразу же после распада Советского Союза. Попытки хотя бы частично оградить бывшее единое экономическое пространство от дезинтеграции затронули, главным образом, области, где прекращение связей особенно тяжело ударило по народному хозяйству (транспорт и коммуникации, поставки энергоносителей и т. п.). Начиная с 1996–1997 гг. усилилось стремление к интеграции уже на новых основах с учетом возникших реалий.

Основными факторами интеграционных тенденций на постсоветском пространстве являются:

- сложившаяся в советское время система разделения труда, которая в целом соответствовала природно-климатическим и историческим условиям развития;

- желание значительной части населения СНГ поддерживать тесные связи со странами бывшего СССР из-за смешанных браков, элементов общего культурного пространства, отсутствия языкового барьера, заинтересованности в свободном перемещении людей и т. п.;

- технологическая взаимозависимость, единые технические нормы, отсутствие необходимости в стандартизации.

Впрочем, существуют и серьезнейшие антиинтеграционные тенденции, вызванные стремлением национальных республиканских элит укрепить полученную власть и упрочить независимую государственность. При этом экономические соображения нередко отступают на второй план – интеграция не выдерживает конкуренции с независимостью. По крайней мере, в некоторых новых независимых государствах (Молдавия, Украина, Азербайджан, Узбекистан, Туркмения, Казахстан) присутствовал так называемый «внешний фактор»: ряд европейских государств, США и Китай были и остаются заинтересованы в их максимальном отдалении от экономического и политического влияния Российской Федерации.

Степень готовности бывших советских республик к интеграции определялась не столько экономическими, сколько политическими и этническими факторами. Так, изначально против любого участия в структурах

СНГ были Латвия, Литва и Эстония. Опираясь на имеющиеся знания и доступную литературу, объясните причины подобного политического курса и назовите последствия такой политики прибалтийских стран.

Достаточно сдержанно к идеям интеграции на постсоветском пространстве относились Грузия, Молдавия, Украина, Туркмения, Узбекистан и Азербайджан, более положительно – Белоруссия, Армения, Киргизия и Казахстан.

Переходя ко второму вопросу, отметьте, что во второй половине 1990-х гг. наиболее интенсивная интеграция в различных областях началась между Россией и Белоруссией. Небогатая природными ресурсами Белоруссия получает почти все сырье и топливо, а также технологии и многие виды оборудования из России. В свою очередь, Белоруссия, обладающая развитым машиностроительным и химическим комплексами, поставляет в Россию значительный объем промышленной продукции и продовольствия. Порядка половины всей внешней торговли этой страны приходится на Россию. Значительная часть и российской внешней торговли проходит через территорию Белоруссии. Не стоит забывать и про политические мотивы в интеграции двух стран: стремление белорусской стороны заручиться политической и финансовой поддержкой в соседней России, а российской – повысить свой рейтинг на волне объединения с братским народом.

Заключенный в 1996 г. Договор по образованию Сообщества Белоруссии и России предусматривал помимо экономического сотрудничества (отмена таможенных пошлин и других препятствий во взаимной торговле, сближение налогообложения и др.) признание дипломов об образовании, уравнивание в правах граждан при получении образования, трудоустройстве, сближение норм социального обеспечения и т. п. В 1997 г. был подписан Договор о Союзе России и Белоруссии, Устав которого появился в том же году. Согласно этим документам оба государства сохраняют государственный суверенитет, независимость и территориальную целостность, однако берут на себя обязательство двигаться к «добровольному объединению». Естественно, взаимоотношения России и Белоруссии не лишены ряда трудностей. В первую очередь они касаются характера политического курса Белоруссии в условиях взаимодействия и с российской стороной, и с руководством единой Европы.

Изучая третий вопрос данной темы, помните, что в 1995 г. начал формироваться Таможенный союз в составе России, Белоруссии и Казахстана (с 2011 г. к союзу присоединилась Киргизия). Эта интеграционная группировка преследовала цель создания единого таможенного пространства и унификацию торговых режимов по отношению к третьим странам. Участники договора обязались отменить таможенные пошлины и прочие сборы во внешнеторговых операциях. Именно это объединение послужило основой

для начавшего функционировать с 2015 г. Евразийского экономического союза (ЕАЭС). В настоящее время в его состав входят Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия и Армения, при этом возможно достаточно активное расширение организации как за счет бывших советских республик, так и путем присоединения стран, расположенных вне постсоветского пространства.

Обратите внимание на тот факт, что существует путаница в аббревиатурах (ЕАЭС или ЕврАзЭС). Аббревиатура ЕАЭС принята во всех официальных международных документах данной организации, но для удобства на практике организацию иногда именуют ЕврАзЭС.

ЕАЭС создан в целях всесторонней модернизации, кооперации и повышения конкурентоспособности национальных экономик и создания условий для стабильного развития в интересах повышения жизненного уровня населения государств-членов. В свое время президент России В. В. Путин так охарактеризовал одно из устремлений нового объединения: «Мы предлагаем модель мощного наднационального объединения, способного стать одним из полюсов современного мира и при этом играть роль эффективной «связки» между Европой и динамичным Азиатско-Тихоокеанским регионом»³. В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, а также услуг, капитала и рабочей силы, и проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики. К 2025 г. планируется начать переговоры о создании единой валюты для стран ЕАЭС.

Однако быстрой и успешной интеграции стран-участников ЕАЭС препятствует аграрно-сырьевой тип экономики, в той или иной степени присущий всем странам-участникам. Поэтому сроки реализации концепции формирования единого экономического пространства на территории бывшего СССР в значительной степени будут зависеть от проведения структурных реформ. Опираясь на имеющиеся знания и доступную научную литературу, перечислите иные факторы, негативно сказывающиеся на сроках и характере интеграционных процессов в рамках ЕАЭС.

Естественно, что ЕАЭС можно рассматривать как своего рода альтернативу западноевропейской интеграционной модели, предпочитающей видеть бывшие советские республики своими, а не российскими партнерами. Подумайте, к каким последствиям может привести подобное положение вещей.

³ Цит. по: электронное издание газеты «Коммерсант». – URL: <https://www.kommersant.ru/doc/1788017> (дата обращения 22.08.17).

Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Основная литература

1. *Барыгин, И. Н.* Международное регионоведение : учебник для ВУЗов / И. Н. Барыгин. – СПб. : Питер, 2009. – 384 с.
2. Международные отношения: теории, конфликты, организации : учеб. пособие для вузов / П. А. Цыганков [и др.] ; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова. – М. : Альфа-М, 2004. – 280 с.
3. *Пономарёв, М. В.* История стран Европы и Америки в новейшее время : учебник / М. В. Пономарёв. – М. : Проспект, 2010. – 416 с.
4. *Тимошина, Т. М.* Экономическая история зарубежных стран [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Т. М. Тимошина ; ред. М. Н. Чепурин. – М. : Юстицинформ, 2012. – 504 с.

Дополнительная литература

1. *Барыгин, И. Н.* Праворадикальные и правозэкстремистские партии и движения в современной Европе : учебник / И. Н. Барыгин. – ИД ПЕТРОПОЛИС, 2012. – 692 с.
2. Безопасность Европы / под ред. В. В. Журкина. – М. : Изд-во «Весь Мир», 2011. – 752 с.
3. Большая Европа. Идеи, реальность, перспективы / под общ. ред. Ал. А. Громыко, В. П. Фёдорова. – М. : Изд-во «Весь Мир», 2014 г. – 704 с.
4. *Бордяшов, Е. С.* Перспективы реализации новой стратегии развития Европейского Союза «Европа-2020» / Е. С. Бордяшов // Вестник МГИМО Университета. – № 3. – 2012. – С. 108–112.
5. *Васильева, Н. А.* Формирование Евразийского союза в контексте глобальной регионализации / Н. А. Васильева, М. Л. Лагутина // Евразийская экономическая интеграция. – 2012. – № 3 (16). – С.19–29.
6. *Воронов, В. В.* Конвергенция регионов Европейского Союза: особенности и оценка / В. В. Воронов // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – № 6 (36). – 2014. – С. 85–100.
7. *Дэвис, Н.* История Европы / Н. Дэвис ; пер. с англ. Т. Б. Менской. – М. : «АСТ», 2005. – 943 с.
8. Европейский Союз в XXI веке: время испытаний / под ред. Н. Ю. Кавешникова, Н. Б. Кондратьевой ; отв. ред. О. Ю. Потёмкина – М.: Изд-во «Весь Мир», 2012 – 656 с.
9. История стран Азии и Африки после второй мировой войны в 2 ч. Часть 1 : учебник для академического бакалавриата / С. И. Лунёв [и др.] ; под ред. С. И. Лунёва. – М. : Изд-во Юрайт, 2017. – 428 с.
10. История стран Азии и Африки после второй мировой войны в 2 ч. Часть 2 : учебник для академического бакалавриата / С. И. Лунёв [и др.] ; отв. ред. С. И. Лунёв. – М. : Изд-во Юрайт, 2017. – 256 с.
11. *Колосов, Ю. М.* Европейское международное право : учеб. пособие / Ю. М. Колосов, Е. С. Кривчикова, П. В. Савасков. – М. : Международные отношения, 2010. – 399 с.
12. *Костюнина, Г. М.* Интеграционные процессы в Африке: история и современный этап / Г. М. Костюнина // Российский внешнеэкономический вестник. – № 4. – 2016. – С. 34–50.

13. *Кудров, В. М.* Мировая экономика: социально-экономические модели развития : учеб. пособие / В. М. Кудров. – М. : ИНФРА-МБ, 2011. – 399 с.
14. *Лавровский, Б. Л.*, Региональная политика выравнивания в ЕС: новейшие тенденции / Б. Л. Лавровский, И. А. Мурзов, А. В. Тягнибеда, Е. В. Уварова // Пространственная экономика. – № 1. – 2011. – С. 30–48.
15. Миграционные проблемы в Европе и пути их решения / под ред. О. Ю. Потёмкиной ; отв. ред. Н. Б. Кондратьева. – М. : Ин-т Европы РАН, 2015. – 144 с.
16. *Никулина, Ю. А.* Правовые средства обеспечения демографической политики в странах Западной Европы / Ю. А. Никулина, Н. С. Нижник // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – № 1 (53). – 2012. – С. 38–45.
17. Новейшая история Азии и Африки (1945–2004) : учеб. пособие / В. И. Бузов ; под ред. А. А. Егорова. – Ростов н/Д : Феникс, 2005 – 574 с.
18. *Погорельская, С. В.* Опыт и уроки германской иммиграционной политики / С. В. Погорельская // Актуальные проблемы Европы. – 2015. – № 4. – С. 61–84.
19. *Потёмкина, О. Ю.* Европейский Союз в борьбе с нелегальной иммиграцией: новые тенденции / О. Ю. Потёмкина // Вся Европа.ru – 2009. – №5 (33). – URL: http://alleuropa.ru/index.php?option=com_content&task=view&id=1130.
20. Право международных организаций : учебник для бакалавриата и магистратуры / под ред. А. Х. Абашидзе. – М. : Изд-во Юрайт, 2014. – 687 с.
21. Регионализм и трансграничное сотрудничество в Европе / Г. О. Яровой ; науч. ред. И. Н. Барыгин ; Европейский университет в Санкт-Петербурге. – СПб. : Норма, 2007. – 271 с.
22. Современные международные отношения : учебник и практикум для академического бакалавриата / А. И. Поздняков [и др.] ; под ред. А. И. Позднякова, В. К. Белозерова, М. М. Васильевой. – М. : Изд-во Юрайт, 2017. – 339 с.
23. Социальная Европа в XXI веке / под ред. М. В. Карчановой – М. : Весь мир, 2011. – 525 с.
24. *Тимофеев, О. А.* Модели интеграции в Восточной Азии: влияние Китая и позиции США / О. А. Тимофеев // Россия и АТР. – 2009. – № 2. – С. 12–24.
25. *Фёдоров, В. Н.* Организация Объединенных Наций, другие международные организации и их роль в XXI веке / В. Н. Фёдоров. – М. : Логос, 2007. – 944 с.
26. *Зеликова, Ю. А.* Стареющая Европа: демография, политика, социология / Ю. А. Зеликова. – СПб. : Норма, 2014. – 224 с.
27. *Яровой, Г. О.* Европейский Союз для регионов: что можно и нужно знать российским регионам о ЕС / Г. О. Яровой, Е. В. Белокурова. – СПб. : Норма, 2012. – 369 с.

Ресурсы сети Internet

1. Официальный сайт Евразийского экономического союза. – URL: <http://www.eaeunion.org/> (дата обращения: 22.08.2017).
2. Текст Договора о функционировании Европейского Союза / пер. А. О. Четверикова. – URL: <http://eu-law.ru/about/право-европейского-союза/> (дата обращения: 22.08.2017).
3. Eurostat. Population and social conditions. – URL: http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/Population_and_social_conditions (дата обращения: 22.08.2017).

**Гехт Антон Борисович
Цвериянашвили Иван Алексеевич**

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ
И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ**

**Учебно-методическое пособие
по выполнению самостоятельной работы**

Редактор *Л. К. Паршина*

План издания 2018 г., п. 168

Подписано к печати 19.03.2018
Объем 3,5 усл.-печ. л. Тираж 12 экз. Заказ 855

Редакционно-издательский отдел СПбГУТ
193232 СПб., пр. Большевиков, 22

Отпечатано в СПбГУТ

