



	<b>Название вакансии</b>	Менеджер отдела продаж
	ООО «Плотность Света»	
	<b>Адрес</b>	СПб, Курчатова, 9
	<b>Адрес сайта</b>	www.dwmsvet.ru
	<b>Основной вид деятельности работодателя</b>	Проектирование и продажа систем спектрального уплотнения, коммутации, беспроводного доступа, передачи данных, VoIP.
<b>Требуемый опыт работы</b>		можно без опыта
<b>Тип занятости</b>		полный рабочий день
<b>Подходящие специальности или факультеты</b>		инженер по теме спектрального уплотнения/телефонии/передаче данных
<b>Обязанности</b>		Звонить и коммуницировать с клиентами компании. При необходимости: встречаться, ездить в командировки. Заносить контрагентов в базу и готовить план развития клиентов. Закрывать сделки. Уметь быстро анализировать поступающую информацию и принимать самостоятельные решения.
<b>Требования</b>		Уметь и любить общаться с людьми. Не опасаться ошибок и уметь удерживать цель в фокусе. Цель одна - продать выгодно для клиента, себя и компании. Инженерное образование и знание предмета продажи приветствуется.
<b>Условия</b>		Оклад + многоуровневая система мотивации (бонус от каждой продажи + бонус при выполнении плана по итогам квартала + годовой бонус).
<b>Дополнительная информация</b>		У нас молодая, открытая компания единомышленников, которая знает, чего хочет; как этого добиться и, главное, любящая своё дело.
<b>Отозваться на вакансию:</b>		pansergey@wdmsvet.ru

Если вас заинтересовала данная вакансия, заполните резюме на сайте университета, в разделе «Карьера» <https://www.sut.ru/kariera/vakancii>.

Обязательно укажите интересующую вакансию и наименование работодателя.

Обратите внимание на тип занятости (полная занятость, неполная, гибкий график) и на предложенный размер заработной платы.