Название вакансии	Технический специалист в отдел продаж
	ООО «Компонентс Ру»
Адрес	195112, г. Санкт- Петербург, Перевозный пер., дом 19, кор.1
Адрес сайта	components.ru

Основной вид деятельности работодателя

Компания «Компонентс Ру» — это один из ведущих поставщиков электронных компонентов на российском рынке. Мы занимаемся реализацией компонентной базы и комплектующих, а также специализированного оборудования для электронных систем. Сотрудничаем с крупнейшими европейскими и зарубежными производителями.

Требуемый опыт работы	без опыта
Тип занятости	полная
Подходящие специальности или факультеты	РТС, ИКСС, ИСиТ, ФП
Обязанности	● Обработка входящих звонков и заявок (телефонные переговоры), налаживание отношений с клиентами. ● Звонки по предоставленной базе, сбор заказов ● Формирование коммерческих предложений для потенциальных клиентов. ● Работа в информационной системе (CRM). ● Сопровождение сделок. Отчетность по проделанной работе (на период испытательного срока – еженедельно).
Требования	● Образование не ниже средне-специального. ● Высокая обучаемость. ● Желание зарабатывать деньги. ● Развитие клиентской базы. ● Грамотная устная и письменная речь. ● Умение работать в основных программах Word, Excel, Outlook. ● Выполнение плана продаж.
Условия	● Тёплые звонки: общение с заинтересованными клиентами, которые обратились или обращались ранее в компанию за информацией. Звонки клиентам по текущей базе обязательны. ● Осуществление продаж: благодаря автоматизированной системе CRM для продажи не требуется никаких специальных знаний. Достаточно знать и уметь работать со стандартным набором офисных программ. ● Профессиональное обучение: Если вы сейчас не разбираетесь в специфике нашего рынка, это для нас не имеет значения. Нам важно только ваше желание активно работать в продажах и зарабатывать деньги. Всего за пару недель мы научим вас всему, что нужно знать для работы в нашей сфере деятельности. Уже в первую неделю вы сможете самостоятельно обрабатывать заявки, выставлять счета и получать процент от продаж ● Офис: Вы будете работать на оборудованном рабочем месте в

	удобном офисе расположенным в трех минутах ходьбы от метро Новочеркасская. ● Заработная плата: Стабильная заработная плата, которая не зависит от руководства и его настроения, плюс премии. Вы будете ясно понимать, сколько заработаете с каждой сделки и как считается общий заработок. Ограничений нет ● Карьерный рост: После прохождения испытательного срока вы можете стать руководителем отдела продаж ● Испытательный срок - 1 месяц, включая обучение, стажировку.
Дополнительная информация	Ищем людей разбирающихся в электронике, компонентах.

Если вас заинтересовала данная вакансия, заполните резюме на сайте университета, в разделе «Карьера» https://www.sut.ru/kariera/vakancii
Обязательно укажите интересующую вакансию и наименование работодателя.
Обратите внимание на тип занятости (полная занятость, неполная, гибкий график) и на предложенный размер заработной платы.