

Вакансия:

Менеджер по продажам услуг

Работодатель:

STREAM TELECOM

+7 (812) 210-20-86 (доб. 8251)

hr@stream-telecom.ru

192012, Санкт-Петербург, пр. Обуховской обороны 271,

БЦ Обухов-Центр оф. 1001

Что нужно будет делать:

- Сегментировать базу клиентов;
- Выявлять и развивать потребности клиентов;
- Разрабатывать коммерческие предложения, вести переговоры, проводить презентации;
- Курировать процесс реализации крупных рекламных проектов, сбор обратной связи;
- Поддерживать хорошие отношения и вести переговоры с ТОП менеджерами крупных компаний.

Ты наш человек если:

- Ты хочешь работать в IT и продвигать сложные, но интересные продукты для B2B;
- Ты хочешь стоять у истоков будущего персонализированных коммуникаций, таргетированной рекламы и настоящего email маркетинга;
- Ты любишь и умеешь продавать, или очень хочешь этому научиться;
- Ты хочешь работать в команде профессионалов и просто отличных людей;
- Ты обладаешь отменным чувством юмора!

Карьерный путь:

- Ведущий менеджер по продажам – через 1 год;
- Руководитель группы продаж - через 1,5 - 2 года.

В обмен на твою трудовую книжку МЫ готовы предоставить тебе:

- Работу в развивающейся компании, лидере своей отрасли;
- Стабильную и белую зарплату (Оклад + премия за выполнение KPI);
- Обучение;
- Стол, стул и все необходимое для работы каждого специалиста в крутом БЦ;
- Уникальную дружескую атмосферу + шикарную молодежь по соседству, которая думает что умеет шутить;
- Оформление в лучшем виде (отпуска, больничные и всё такое);
- Комнату отдыха с итальянским кофе и не итальянским, но очень вкусным свежим, чаем;
- Массажное кресло, которое поможет расслабиться и настроиться на рабочий процесс;
- Игровую комнату с кикером и настольным теннисом;
- Бонусы за выполнение планов!

Наш Instagram https://instagram.com/streamtelecom?utm_medium=copy_link

Связь - hr@stream-telecom.ru

или Telegram @papenkova <https://t.me/papenkova>

<https://spb.hh.ru/vacancy/46613451>